



グローバル事業戦略・企画（Global ENS事業）【スペシャリスト】

Job Information

Hiring Company

visasQ Inc.

Job ID

1575648

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Meguro-ku

Salary

Negotiable, based on experience

Work Hours

10:00～19:00

Holidays

完全週休2日制（土日祝）

Refreshed

March 11th, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- Global ENS事業の課題抽出・戦略立案から実行までを担当し、海外拠点と連携
- 海外事業の成長に向け、自ら問題提起し仕組みづくりまで推進できるやりがい
- 経営視点で事業計画・予実管理・CEO/CFO向け資料作成など幅広い経験が積める
- 週3出社リモート可、副業・学習補助・健康支援など柔軟な働き方と福利厚生

【業務内容】

Global ENS事業における課題抽出・論点設定を行い、事業部や開発チームと協働しながら解決策の立案と推進を行なってい

たきます。考えるだけでなく自ら事業を推進することができるポジションで、計画の進捗・業績のモニタリングをしながらPDCAを回していただきます。

ご本人の適性・意向に応じて業務をお任せいたします。

以下のようなテーマを取りまとめ、自ら推進するポジションになります。

<PMI（ポスト・マージャー・インテグレーション）>

海外子会社との事業、システム、組織の最適な連携を目指し、具体的な戦略・企画、実行まで対応し、グローバルでシナジーを生み出す。

<業績のモニタリング/分析>

事業の計数管理、モニタリング体制の構築、予実管理、データ集計・分析をお任せいたします。

CEO/CFOが参加する事業部経営会議に向けた分析・資料作成と会議での報告や、事業部予算の策定も担っていただく可能性があります。

<課題の特定とプロジェクト推進>

現場に入り込み課題の特定と示唆出し～プロジェクト推進まで担当いただきます。

<グローバルオペレーションの構築>

海外拠点（香港、ロンドン、アリゾナなど）と連携しながら、オペレーションの分析・改善を行い、24時間シームレスなマッチングを可能とするオペレーションの構築を目指します。

■このポジションに期待する役割：

取締役 Global ENS事業 共同代表や事業推進部、APACのヘッドとともに、事業戦略を描くだけでなく、オペレーションの改善やシステム改善、海外拠点との連携、プロダクトの立ち上げ、顧客対応など、幅広い横串プロジェクトを時には泥臭く推進し成果に結びつけることで、Global ENS事業の成長に貢献いただきたいと考えております。

■やりがい：

<ビザスクの海外事業の拡大に裁量を持って取り組むことができます>

「グローバル × 成長産業 × 上場企業」というユニークな環境で、取締役 Global ENS事業 共同代表と一緒に海外事業を牽引することができます。

海外事業の方針や進捗管理/分析/海外支店の立ち上げ等、グローバルに事業拡大するために必要な事業開発の幅広い経験を積むことができます。

<自ら問題提起をし、新しい仕組みづくりから携わることが出来ます>

海外事業成長に向けた課題解決や価値創出に取り組むことができます。

オペレーションの改善やシステム改善、海外拠点との連携、プロダクトの立ち上げ、顧客対応など様々なテーマからイシューを見つけ出し、自らプロジェクトを推進し解決に導くことで新しい仕組みを作り上げ、ビザスクの事業成長に大きく貢献することができます。

<シームレスに世界を繋ぐ「グローバル化の最前線」の環境で働くことができます>

APECの更なる飛躍に向けた主要拠点である香港や、24時間シームレスなマッチングを実現するオペレーションチームのあるロンドン、アリゾナなど海外拠点との連携などグローバルチームのマネジメントを通して、文化や考え方の違うメンバーを融合しながら強いチームを作る経験ができるため、国際的な視点を持ちながらキャリアを築くことが可能です。

■募集背景：

Global ENS事業では現在、海外子会社との連携を強めるべく、PMIに力を注いでおります。システムや組織の最適な連携を目指しており、グローバルでシナジーを生み出すために、現場に入り込み具体的な戦略の企画・立案から実行までを担っていただけるグローバル事業戦略・企画を募集いたします。

また、取締役 Global ENS事業 共同代表とともに、日本を含むAPAC（アジア太平洋）市場での更なる飛躍に向けて、グローバル事業の課題抽出・論点設定や計画の進捗・業績のモニタリング、場合によっては中期的な海外事業計画の策定などにも取り組んでいただきたいと考えております。

■配属先情報：

Global ENS事業

海外企画チームに所属し、上記ミッションを担っていただきます。

事業責任者：七倉 壮

新卒で日本政策投資銀行に入行。地方経済調査、中堅・大企業向け長期融資、DBJキャピタルにてベンチャー投資に携わったのち、2016年5月にビザスク参画。現在、コンサルティングファーム、金融機関などのプロフェッショナルファーム向け事業の成長を牽引している。日本共同代表。

■グローバルENS（エキスパートネットワークサービス）事業について：

コンサルティングファームや金融機関向けに、市場・業界調査、ベストプラクティス研究等、様々な調査場面で活用可能なサービスをご提供しており、プロフェッショナルニーズに対して、グローバルに高精度な知見マッチングを実現しています。

ENS（エキスパートネットワークサービス）業界における日本の先駆者として、市場での存在感をさらに高め、地域・言語の壁を超えたグローバルプロダクトになることを目指しており、足元ではAIへの投資も積極的に行っています。

■キャリアパス：

- 海外拠点
- 新規事業
- 経営企画室
- マネジメント
- プロダクト企画・開発 など

（業務範囲について）

・雇入れ直後：職務内容を参照ください

・変更の範囲：当社における各種業務全般

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、入社後3ヶ月（本採用と同条件）

【給与】

給与：スキルや経験・能力に応じて決定（年2回見直し）

■賞与：年1回（業績に基づく）

【就業時間】

10:00～19:00

（所定労働時間：8時間00分／休憩：60分）

【勤務地】

東京本社：東京都目黒区青葉台4-7-7 住友不動産青葉台ヒルズ9階

（就業場所について）

・ 雇入れ直後：東京本社、および労働者の自宅

・ 変更の範囲：本社、グループ会社といった会社の定める場所、労働者の自宅での勤務

■リモートワーク可（週3出社）

※出社/リモート頻度は会社の方針変更に伴い、今後変更となる可能性があります。

【休日休暇】

- ・ 年間休日127日
- ・ 完全週休2日制（土・日曜日及び祝祭日）
- ・ 年末年始休暇
- ・ 年次有給休暇（入社3か月後から支給）
- ・ 自己啓発休暇（年次有給とは別に、連続5日間までを年1回取得可能）
- ・ 産育休（取得実績あり）

【待遇・福利厚生】

- ・ 仕事のパフォーマンスをあげるための福利厚生（身体のメンテナンス、家事代行、学習費用補助等に月1万円まで使用可）
- ・ 外部セミナー参加補助
- ・ 書籍購入にかかる費用負担
- ・ インフルエンザ予防接種
- ・ 健康診断費／健康診断オプション費用負担補助
- ・ 健康保険加入に伴う福利厚生（保養施設やスポーツ施設の利用・飲食店の補助等）
- ・ 借上社宅制度
- ・ 遠方からの転居費用補助（採用時のみ）
- ・ 勉強会・社内懇親会にかかる費用補助
- ・ 社内部活動の活動費補助
- ・ 新入社員歓迎・社内交流ランチ費補助
- ・ 加入保険（健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険）
- ・ 副業可（事前承認制）
- ・ 服装自由

Required Skills

【必須要件】

- ・ ビジネスレベルの英語力
- ・ コンサルティングファームにてクライアントの事業企画/経営企画に関するプロジェクトを担当した経験（3年以上）
- ・ コンサルティングファーム数年を経て、スタートアップなどで事業企画/経営企画に関するプロジェクトを担当した経験

【歓迎要件】

- ・ 自ら手を動かし、企画やプロジェクトを推進してきた経験
- ・ 経営層・部長等と一緒にディスカッションし、事業を進めた経験
- ・ 自分で仮説を立て周囲に壁打ちし、物事を前に進めた経験
- ・ 多くの顧客を抱える無形サービスにおける企画の経験
- ・ 弊社サービスをご利用いただいたことのある方

【求める人物像】

- ・ ビザスクのミッション、バリューに共感いただける方
- ・ 知的好奇心が高く、多様な業界課題・ビジネスに興味をお持ちいただける方
- ・ 個人だけでなくチームで結果を出すための判断・行動ができる方
- ・ 複雑な問題を整理する論理的思考力・コミュニケーション力をお持ちの方
- ・ ビザスクのサービスを世の中に広めていきたいと思っただけの方
- ・ 前のめりに挑戦できる方

【選考について】

- ・ 書類選考→面接(2-3回程度)→内定
- ・ 選考過程でリファレンスチェックを行っております。
※リファレンスチェックと面談を総合的に判断の上、オファーの可否を判断させていただきます。

