

In-house-Recruiter/成果評価×実力主義/リモートワークあり/フラットな職場環境@横浜

外資系人材派遣・紹介会社にてリクルーターを募集してます。

Job Information

Recruiter
JobImpulse

Job ID
1575617

Division
日本法人

Industry
Recruitment Agency

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Contract

Location
Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Kohoku-ku

Train Description
Yokohama Line Station

Salary
4 million yen ~ 5.5 million yen

Salary Bonuses
Bonuses included in indicated salary.

Salary Commission
Commission paid on top of indicated salary.

Hourly Rate
月給：35万円 ~ 45万円　想定年収：420万円 ~ 540万円 + インセンティブ　※経験・能力による

Work Hours
9:00 ~ 18:00 (実働8時間)

Holidays
・完全週休2日制 (土・日) ・祝日 ・年末年始休暇

Refreshed
October 23rd, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

採用背景

当社は現在、事業拡大フェーズにあり、「売上を自ら作れるリクルーター」を募集しています。

決められた型に従うのではなく、自ら考え、動き、決め、結果を出すことが求められるポジションです。

仕事内容

候補者対応から成約までを一貫して担う、売上直結ポジションです。

◎候補者ソーシング

- 求人媒体を活用したスカウト
- 既存登録者・過去候補者の掘り起こし
- 自身のネットワークを活用した候補者獲得
- 職種・市場を踏まえたターゲット設計

◎候補者面談・見極め

- 職務経歴・志向性のヒアリング
- 転職タイミング・意思決定スピードの確認
- 市場価値を踏まえたマッチング判断
- 推薦可否の即断（量より決定確率重視）

◎推薦・クライアント折衝

- 求人要件を踏まえた推薦
- クライアントへの説明・折衝
- 面接設定・フィードバック回収
- 条件調整・クロージング

◎成約までのプロセス管理

- 面接後の候補者フォロー
- 内定条件のすり合わせ
- 入社意思の最終確認
- 入社日確定・売上計上までの実行
-

◎売上創出に向けた改善

- 成約に至らない原因分析
- スカウト文・面談内容の改善
- 優先すべき案件・候補者の取捨選択
- 数字に直結しない業務の削減

雇用形態

契約社員

※入社後6か月間は契約社員としての勤務となります。
※6か月間の実績をもとに、正社員登用を判断します。

正社員登用条件

個人紹介料目標への到達、またはそれに準ずる人材紹介実績を正社員登用の基本的な判断基準とします。

勤務期間や一律の数値基準だけではなく、紹介実績、業務への貢献度、成果の再現性、今後の成長可能性等を総合的に評価します。

Required Skills

【必須】

・人材紹介経験または営業経験(個人、法人、経験年数は問わず)

・数字目標を持って働いた経験

・日本語N1レベル以上

【歓迎】

・ビジネスレベル以上の英語力

・人材紹介CA / RA経験

・外資系もしくはスタートアップでの就業経験

Company Description