



In-house-Recruiter/成果評価×実力主義/リモートワークあり/フラットな職場環境@横浜

外資系人材派遣・紹介会社にてリクルーターを募集しています。

Job Information

Recruiter

JobImpulse

Job ID

1575617

Division

日本法人

Industry

Recruitment Agency

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Kohoku-ku

Train Description

Yokohama Line Station

Salary

4 million yen ~ 7 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:00~18:00 (実働8時間)

Holidays

・完全週休2日制(土・日) ・祝日 ・年末年始休暇

Refreshed

April 14th, 2026 00:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

採用背景

当社は現在、事業拡大フェーズにあり、「売上を自ら作れるリクルーター」を募集しています。

決められた型に従うのではなく、自ら考え、動き、決め、結果を出すことが求められるポジションです。

国籍・年齢・経歴は問いません。

仕事内容

候補者対応から成約までを一貫して担う、売上直結ポジションです。

◎候補者ソーシング

- ・ 求人媒体を活用したスカウト
- ・ 既存登録者・過去候補者の掘り起こし
- ・ 自身のネットワークを活用した候補者獲得
- ・ 職種・市場を踏まえたターゲット設計

◎候補者面談・見極め

- ・ 職務経歴・志向性のヒアリング
- ・ 転職タイミング・意思決定スピードの確認
- ・ 市場価値を踏まえたマッチング判断
- ・ 推薦可否の即断（量より決定確率重視）

◎推薦・クライアント折衝

- ・ 求人要件を踏まえた推薦
- ・ クライアントへの説明・折衝
- ・ 面接設定・フィードバック回収
- ・ 条件調整・クロージング

◎成約までのプロセス管理

- ・ 面接後の候補者フォロー
- ・ 内定条件のすり合わせ
- ・ 入社意思の最終確認
- ・ 入社日確定・売上計上までの実行
- ・

◎売上創出に向けた改善

- ・ 成約に至らない原因分析
- ・ スカウト文・面談内容の改善
- ・ 優先すべき案件・候補者の取捨選択
- ・ 数字に直結しない業務の削減
- ・

応募要件

- ・ 人材紹介経験または営業経験(個人、法人、経験年数は問わず)
- ・ 数字目標を持って働いた経験

歓迎要件

- ・ 人材紹介CA / RA経験
- ・ 外資系もしくはスタートアップでの就業経験

Required Skills

- ・ 人材紹介経験または営業経験(個人、法人、経験年数は問わず)
 - ・ ビジネスレベル以上の日本語能力
- 【歓迎】
- ・ ビジネスレベル以上の英語力

Company Description