



www.michaelpage.co.jp

## Account Executive / Scale Sales

### Account Executive / Scale Sales

#### Job Information

**Recruiter**

Michael Page

**Job ID**

1575303

**Industry**

Software

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

10 million yen ~ 18 million yen

**Refreshed**

February 2nd, 2026 15:22

#### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

#### Job Description

本ポジションは、クライアントの事業計画に深く入り込み、自社のソリューションを活用して競争力を高める戦略を提案する役割です。

主にミドルマーケットからエンタープライズ領域を担当し、新規開拓および既存顧客との関係構築を通じて、継続的なビジネス成長を推進していただきます。

**Client Details**

米国発のグローバルスタートアップとして、AIとノーコードを活用したソフトウェア品質向上のためのプラットフォームを開発しています。

開発プロセス全体にAIを組み込み、テスト自動化の効率化と属人性の排除を通じて、より速く柔軟なプロダクト開発を支援しています。

**Description**

- インサイドセールスと連携し、新規顧客の開拓を推進

- 既存顧客に対する追加提案と継続的な関係構築を通じ、取引拡大を実現
- 顧客のビジネス成長を長期的に伴走するロードマップを顧客とともに描き、戦略的な営業活動を展開
- 自社製品を活用した具体的なソリューションを設計、提案

#### Job Offer

- ハイブリッド勤務、フレックスタイム制
- 各種社会保険完備
- ストックオプション制度
- スキルアップサポート手当

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alina Sasaki +81 3 5733 7166.

---

#### Required Skills

- 法人営業経験（5年以上）
- IT/ソフトウェア業界での営業経験
- エンタープライズ企業向けの企画提案の経験（あると尚可）
- 事業会社またはコンサルティング会社において、企業開発/推進の経験（あると尚可）

---

#### Company Description

米国発のグローバルスタートアップとして、AIとノーコードを活用したソフトウェア品質向上のためのプラットフォームを開発しています。

開発プロセス全体にAIを組み込み、テスト自動化の効率化と属人性の排除を通じて、より速く柔軟なプロダクト開発を支援しています。