

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

Account Executive / Scale Sales

Account Executive / Scale Sales

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1575303

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 18 million yen

Refreshed

February 2nd, 2026 15:22

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、クライアントの事業計画に深く入り込み、自社のソリューションを活用して競争力を高める戦略を提案する役割です。

主にミドルマーケットからエンタープライズ領域を担当し、新規開拓および既存顧客との関係構築を通じて、継続的なビジネス成長を推進していただきます。

Client Details

米国発のグローバルスタートアップとして、AIとノーコードを活用したソフトウェア品質向上のためのプラットフォームを展開しています。

開発プロセス全体にAIを組み込み、テスト自動化の効率化と属人性の排除を通じて、より速く柔軟なプロダクト開発を支援しています。

Description

- インサイドセールスと連携し、新規顧客の開拓を推進

- 既存顧客に対する追加提案と継続的な関係構築を通じ、取引拡大を実現
- 顧客のビジネス成長を長期的に伴走するロードマップを顧客とともに描き、戦略的な営業活動を展開
- 自社製品を活用した具体的なソリューションを設計、提案

Job Offer

- ハイブリッド勤務、フレックスタイム制
- 各種社会保険完備
- スtockオプション制度
- スキルアップサポート手当

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alina Sasaki +81 3 5733 7166.

Required Skills

- 法人営業経験（5年以上）
- IT/ソフトウェア業界での営業経験
- エンタープライズ企業向けの企画提案の経験（あると尚可）
- 事業会社またはコンサルティング会社において、企業開発/推進の経験（あると尚可）

Company Description

米国発のグローバルスタートアップとして、AIとノーコードを活用したソフトウェア品質向上のためのプラットフォームを展開しています。

開発プロセス全体にAIを組み込み、テスト自動化の効率化と属人性の排除を通じて、より速く柔軟なプロダクト開発を支援しています。