

## 【マレーシア就職】セールススペシャリスト(日系企業担当)/日勤/若手大歓迎/女性も活躍

マレーシアにて営業職としてキャリアアップしませんか？

### Job Information

**Recruiter**

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

**Job ID**

1575213

**Industry**

Machinery

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Malaysia

**Salary**

4.5 million yen ~ 6.5 million yen

**Work Hours**

月曜～金曜 9:00-18:00

**Holidays**

土日、マレーシア祝日

**Refreshed**

January 30th, 2026 19:24

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

### Job Description

**会社情報：**

オフィストータルソリューション企業として、サービスのご提供をしております。取り扱い商材は様々で、会議用モニター、空調機、複合機など、企業の要望や課題や従業員のエンゲージメント向上を目的とした商材の取り扱いをしております。

**採用背景：**

この度事業拡大に伴い、主に日系企業アカウントを担当してくださる方を募集いたします。現地の企業だからこそ、言語スキルや現地に根付いたマーケティング手法を学べる就業環境になりますので、ご経験を活かしたい方は、ぜひご応募ください。

**業務内容：**

日本法人顧客とのビジネスを管理・拡大するスペシャリストを募集します。マルチファンクションプリンター（MFP）、文書管理ソリューション、会議ソリューション、空調ソリューションなどのビジネスソリューションおよび関連サービスの販売促進・販売を担当します。

日本法人顧客の主要窓口として、関係構築、顧客サポート、販売目標の継続的達成を推進いただきます。

- 日系顧客様の新規開拓～長期的な関係構築
- 直販チームと連携し、ビジネスソリューション全製品の販促活動推進
- 日本語・英語による提案書作成～製品プレゼンテーション～デモンストレーション
- 価格交渉～契約締結～サービス契約のクロージング
- 直販チームや営業メンバーと連携し、月次・四半期・年次販売目標の達成
- 競合他社の動向モニタリング～市場情報収集～戦略策定サポート
- 定期的な販売レポートと予測計画の作成
- アフターセールスサポートによる顧客満足度向上と長期的な顧客維持

---

## Required Skills

### ■必須要件:

- 業界や商材を問わず1～2年以上の営業経験
- コミュニケーション可能な英語力
- 優れたコミュニケーション能力、交渉力、プレゼンテーション能力
- 日本人ステークホルダーとの強固な顧客関係構築・維持能力
- 必要に応じた顧客訪問のための出張が可能な方。

### ■歓迎要件

- コピー機/複合機/文書ソリューション業界での経験者様優遇
- ビジネス、マーケティング、IT、または関連分野のディプロマ/学位を有する方歓迎

---

## Company Description