

【マレーシア就職】セールススペシャリスト(日系企業担当)/日勤/若手大歓迎/女性も活躍

マレーシアにて営業職としてキャリアアップしませんか？

Job Information

Recruiter

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID

1575213

Industry

Machinery

Job Type

Permanent Full-time

Location

Malaysia

Salary

4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours

月曜～金曜 9:00-18:00

Holidays

土日、マレーシア祝日

Refreshed

February 27th, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社情報：

オフィスタータルソリューション企業として、サービスのご提供をしております。取り扱い商材は様々で、会議用モニター、空調機、複合機など、企業の要望や課題や従業員のエンゲージメント向上を目的とした商材の取り扱いをしております。

採用背景：

この度事業拡大に伴い、主に日系企業アカウントを担当して下さる方を募集いたします。現地の企業だからこそ、言語スキルや現地に根付いたマーケティング手法を学べる就業環境になりますので、ご経験を活かしたい方は、ぜひご応募ください。

業務内容：

日本法人顧客とのビジネスを管理・拡大するスペシャリストを募集します。マルチファンクションプリンター（MFP）、文書管理ソリューション、会議ソリューション、空調ソリューションなどのビジネスソリューションおよび関連サービスの販売促進・販売を担当します。

日本法人顧客の主要窓口として、関係構築、顧客サポート、販売目標の継続的達成を推進いただきます。

- 日系顧客様の新規開拓～長期的な関係構築
- 直販チームと連携し、ビジネスソリューション全製品の販促活動推進
- 日本語・英語による提案書作成～製品プレゼンテーション～デモンストレーション
- 価格交渉～契約締結～サービス契約のクロージング
- 直販チームや営業メンバーと連携し、月次・四半期・年次販売目標の達成
- 競合他社の動向モニタリング～市場情報収集～戦略策定サポート
- 定期的な販売レポートと予測計画の作成
- アフターセールスサポートによる顧客満足度向上と長期的な顧客維持

Required Skills

■必須要件:

- 業界や商材を問わず1～2年以上の営業経験
- コミュニケーション可能な英語力
- 優れたコミュニケーション能力、交渉力、プレゼンテーション能力
- 日本人ステークホルダーとの強固な顧客関係構築・維持能力
- 必要に応じた顧客訪問のための出張が可能な方。

■歓迎要件

- コピー機/複合機/文書ソリューション業界での経験者様優遇
- ビジネス、マーケティング、IT、または関連分野のディプロマ/学位を有する方歓迎

Company Description