



【韓国語】 営業/鉄鋼素材担当/韓国7大商社日本法人/年収400万～500万円@大阪

## Job Information

**Recruiter**

GLOBALPOWER Inc.

**Job ID**

1575186

**Division**

鉄鋼チーム

**Industry**

Specialized Import, Export

**Company Type**

International Company

**Non-Japanese Ratio**

Majority Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Osaka Prefecture, Osaka-shi Chuo-ku

**Train Description**

Midosuji Line, Hommachi Station

**Salary**

4 million yen ~ 5 million yen

**Salary Bonuses**

Bonuses included in indicated salary.

**Work Hours**

・週5日勤務（月～金）・9：00～18：00・休憩時間：60分・残業：有（月平均20時間程度）

**Holidays**

・完全週休2日制(土日)・祝日・年末年始・慶弔・有給休暇：下限日数は、入社半年経過後の付与日数

**Refreshed**

January 30th, 2026 16:25

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 仕事内容 :

国内外のメーカー・商社に向けて鉄鋼素材の営業をお任せします。入社後は同行等OJTを中心に業務を覚えていっていただきながら、既存顧客のフォローからお任せし、徐々に新規開拓も行っていただく予定です。

### 【具体的には】

- 韓国から仕入れた造船品用鋼板等の商材を、日本企業へ向けて営業を実施。また、本社からの輸入業務にも取り組みます。
- 納期管理や納期交渉、見積業務
- 顧客からの品質に関する要望への対応
- 仕入先の選定／仕入先との各種調整業務（顧客ニーズに沿った製品検討／納品までの納期調整等）
- 新規・既存の顧客に対してニーズ・課題のヒアリングを行い、最適な製法を選定し提案を行います。

---

## Required Skills

### ■必須スキル・資格

- ・日本での有形商材の法人営業経験 3年以上ある方

---

## Company Description