【海外営業】半導体製造装置向けバルブの営業◆英語＋法人営業経験を活かす/賞与実績9か月以上/年休123日・残業20H程度

✓半導体装置向け製品で業績好調

Job Information

Hiring Company
KITZ SCT CORPORATION

Job ID
1575089

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Toei Oedo Line, Shiodome Station

Salary
5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
完全週休2日制（土日祝）

Refreshed
October 30th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 半導体製造装置向けクリーンバルブの海外営業・提案・受発注対応
- 成長する半導体市場で最先端技術に関わり、世界のものづくりを支えられる実感がある仕事
- 代理店や技術者と連携し、顧客課題を形にする提案力が磨ける環境で成長できる仕事です
- 完全週休二日制、賞与9ヶ月以上、直行直帰可で年間休日123日など制度が充実

【業務内容】
最先端半導体製造プロセスに使用される信頼性の高いクリーンバルブを製造販売している当社にて、海外市場において、バルブや各種ユニットの新規開拓、提案および販売をお任せします。

- 海外の代理店との連携、打合せ
  顧客からどのような製造装置を検討しているかヒアリングをします。現在はwebでの打ち合わせが主流となっています。代理店の営業アシスタントから注文の連絡が入ってくるので、随時対応いただきます。
- 最適なバルブの提案
- 顧客から預かった新規の装置図面を元に、同社工場の技術者と打ち合わせ
- 受注案件に関した提案と見積書の作成
- 受発注やプレゼン資料作成等

■配属先情報：
海外営業部

■当社について：
バルブ業界では国内最大クラスのシェアを誇るキッツGです。主にAIや自動運転に欠かせないキーデバイスをつくる大手半導体メーカーや、大学の研究所などを対象に、供給系から排気系まで幅広いバルブを提供しています。
2023年4月に稼働した新工場では、拡大し続ける需要に応えるため、生産体制を強化を進めています。また働き方においても、直行直帰可能、賞与9ヵ月以上支給実績あり、と働きやすい環境です。

＜お客さまのあらゆるニーズに誠実にお応えするために＞
コンサルティングから、お客さまのニーズにあった製品の提案・開発を行い、キッツエスシーティーはチャレンジスピリッツを基本に誠実な営業展開、創造力豊かな開発対応、タイムリーな生産により高い品質の半導体製造設備向け製品を世の中に送り出しています。
当社はKITZグループの一員で、半導体や太陽光発電用パネル製造などに使用されるクリーンな流体を制御するバルブ及び配管を製造・販売しています。また、近年話題となっている水素ステーションに使用される超高圧バルブの製造を行う等、次世代のビジネスにも積極的に取り組んでいます。新田SC工場は設計・製造の中核となる工場で、海外(中国)の工場との連携も行っており、国内及びアメリカ(サンノゼ)、台湾、上海に営業所・子会社があり、世界的なビジネスを行っています。

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月（変更無）

【給与】
想定年収：500万円~700万円（月給制）
月給：￥225,000~￥360,000（基本給￥225,000~￥360,000を含む/月）
■賞与：年2回（計9ヵ月分以上

【就業時間】
09:00~18:00（所定労働時間8時間、休憩60分）
■残業：有

【勤務地】
本社：東京都 港区 東新橋一丁目9番1号 東京汐留ビルディング5F
■アクセス： JR 山手線 新橋駅 徒歩8分 、 都営地下鉄 都営大江戸線 汐留駅 徒歩3分
■喫煙環境：屋内全面禁煙
■転勤：当面無

【休日休暇】

- 年間休日123日
- 完全週休二日制（土日祝）
- 夏季3日
- 年末年始6日
- 有給休暇（10日~）※入社時に比例付与/積立有給休暇(最大40日)

【待遇・福利厚生】

- 社会保険（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- 通勤手当（会社規定に基づき支給）
- 残業手当（残業時間に応じて別途支給）
- 確定拠出年金制度
- GLTD制度(長期障害所得補償制度)
- 社員持株会
- 65歳までの再雇用(定年60歳)制度等

Required Skills

【必須要件】

- 法人営業経験
- ビジネスレベルの英語力
- 第一種運転免許普通自動車

【歓迎要件】

- メーカーまたは商社での営業経験
- 海外営業の経験
  ※職務経験に応じて東南アジア、インド、アメリカ市場のサポートを担当していただきます。

【選考について】

- 採用人数：1名
- 筆記試験：有 その他 (適性検査)
- 面接回数：2回程度 (目安)

※1次(WEBまたは対面)、2次(対面)となります。また、1次面接を実施前、適性検査となります。
尚、適性検査の結果によっては、1次面接に進めない場合があります。

Company Description