

TENRYU SAW 天龍製鋸株式会社

【海外駐在】海外営業 | 創業110年以上の老舗上場メーカー | 英語力が活かせる

◀産業用丸ノコギリの提案営業▶ 日本の技術力を武器に、海外市場での事業拡大をリード

Job Information**Hiring Company**

Tenryu Saw Mfg. Co., Ltd.

Job ID

1575064

Industry

Other (Manufacturing)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Shizuoka Prefecture, Fukuroi-shi

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

08:00 ~ 17:00 (休憩時間60分)

Holidays

完全週休2日制 (土日)

Refreshed

April 10th, 2026 11:01

General Requirements**Minimum Experience Level**

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description**◀募集要項・本ポジションの魅力▶**

- 製品理解後、海外拠点へ長期駐在し、海外軸でキャリアを築きながらグローバル市場で実力を試せるポジション
- 創業110年以上の上場メーカーの技術力を武器に、海外市場拡大の最前線で挑戦
- 現地では自ら戦略を描き、市場を切り拓く裁量の大きな役割を担う
- 将来的には海外拠点の中核人材として、経営視点を持ったキャリア形成が可能

※海外勤務手当・住宅手当など、長期駐在を支える制度も整っています。

【業務内容】

■国内研修期間（約1年／静岡本社）

- ・ 製品知識・技術理解の習得
- ・ 製造工程や品質管理に関する理解
- ・ 技術部門との連携体制の構築

■海外駐在後

- ・ 現地代理店を通じた法人営業活動
- ・ 中小企業、大手企業を対象に、コスト削減につながる最適な産業用丸ノコギリ製品の提案
- ・ 社内開発技術部門と連携し、新製品の企画・設計・製品テストを推進、現地顧客のニーズを製品開発に反映
- ・ 現地法人との連携を図り、米系企業を中心とした顧客への拡販活動および関係構築
- ・ 英文メール・電話での顧客対応
- ・ 貿易事務(受発注管理、輸出スケジュール調整、書類作成等)は必要に応じて一部対応
(仕事内容変更範囲：会社の指示する業務)

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月

【給与】

年収：500万円～800万円（月給制）

月収：30.3万円～48.5万円

月額基本給：30.3万円～48.5万円

■昇給：年1回/4月

■賞与：年2回（昨年実績：4.5ヶ月）

※上記条件はスキル・経験によって変動する可能性がございます。

※駐在時の処遇に関しても、別途調整の可能性がございます。

【就業時間】

08:00～17:00（休憩時間60分）

■残業 月 10 時間～30 時間程度

【勤務地】

■国内本社：静岡県袋井市浅羽3711

■海外拠点：アメリカ、メキシコ、タイ、ドイツ等の海外現地法人

■就業場所 原則禁煙(分煙)

※海外駐在前提ポジションですが、一定期間静岡での研修の可能性もございます。

※配属国は適性・組織状況により決定いたします

【休日休暇】

- ・ 年間休日 123 日
- ・ 完全週休二日制
- ・ GW
- ・ 夏季休暇
- ・ 年末年始
- ・ 年間有給休暇（入社7ヶ月目には最低10日以上）

【待遇・福利厚生】

- ・ 社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- ・ 残業手当（通常の残業代）
- ・ 海外勤務手当
- ・ 家族手当
- ・ 住宅手当 他
- ・ 財形貯蓄
- ・ 確定給付企業年金制度
- ・ 退職金制度
- ・ 育児休業(取得実績あり)
- ・ 全社員の生命・傷害保険加入制度(保険料全額会社負担)
- ・ 生活習慣病検診制度

【選考について】

- ・ 募集人数：2名（各国1名ずつ想定）
- ・ 適性試験：有
- ・ 面接回数：2回～3回

Required Skills

【必須要件】

- ・ 製品提案型の法人営業 もしくは 海外営業のご経験

- 英語を用いたコミュニケーションができること
- 技術部門と連携し、製品設計や開発に関わったご経験

【歓迎要件】

- 新規開拓と既存顧客対応両方のご経験
- 海外市場における営業経験や駐在のご経験

【求める人物像】

- 主体的に行動し、チャレンジ精神旺盛で粘り強く顧客開拓に取り組める方

Company Description