



## 海外営業（インド）

### Job Information

**Recruiter**

United World Inc

**Job ID**

1575034

**Industry**

Machinery

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

4 million yen ~ Negotiable, based on experience

**Refreshed**

March 25th, 2026 07:00

### General Requirements

**Career Level**

Entry Level

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Other Language**

Hindi - Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**【会社概要】**

日本を代表する銅箔製造の専門家集団です。  
チタン製ドラムや製箔機・表面処理機といった銅箔製造に必要な全ての設備から電解液、添加剤、及び品質向上のための技術コンサルティングに至るまで、銅箔製造に関わるノウハウを包括的に保有しており、これまで培った豊富な知見・マーケット情報と共に投資家の皆様、銅箔メーカー様及び銅箔ユーザー様を含む様々なお客様に提供しております。

**【会社/お仕事の魅力】**

会社の魅力:

- ・急成長する分野で活躍: 電気自動車やIT関連業界は急速に成長しており、その中で重要な役割を果たす製品や設備を提供しているため、今後の市場動向に大きな影響を与える仕事に携わることができます。
- ・グローバルな環境: 社内にはトリリンガルのメンバーが多く、グローバル化が進んだ職場環境が整っています。世界各地のマーケットでの営業活動に参加し、異文化交流が可能です。
- ・働きやすい職場環境: フレックスタイム制度や年休123日、残業少なめ（月0～10時間程度）など、ワークライフバランスが重視されています。また、各種福利厚生（資格取得支援、ベネフィットステーション、オフィスでやさい・おかんなど）も充実しています。

#### お仕事の魅力:

- ・グローバル営業経験: インドや南米など、急速に発展する市場での営業活動に携わることができ、成長市場での知識と経験を深めることができます。
- ・多様な業界に貢献: 自動車産業やIT関連業界など、さまざまな業界の拡大に貢献するため、広範な業界知識を習得できます。
- ・チャレンジングなミッション: 南米を中心とした新規販路開拓が求められ、大きな成果を上げることができるポジションです。また、現地企業との関係構築やコンサルティングを通じて、自身の成長と共に会社の成長にも寄与できます。
- ・キャリアパス: 海外営業としてのキャリアアップを目指すことができ、将来的にはより広範なエリアや業務を担当するチャンスもあります。

#### ポジション: 海外営業

本ポジションはインドマーケットへの海外営業担当となります。また、将来的にインド駐在の可能性がございます。

##### 【主な業務内容】

海外現地企業への営業及び導入サポート  
納期管理  
海外マーケット調査  
販売促進活動  
銅箔生産に関わるコンサルティング

##### ★アピールポイント

日本だけではなく、中国（上海・深圳）、台湾、シンガポール、オランダ、インドの6拠点に支店を展開  
社内のメンバーの多くがトリリンガル人材！グローバルゼーションの職場環境です。  
グループ内は全員インド出身者  
未就業経験・第二新卒でも歓迎です！語学力を活かして業務に携われます！

---

#### Required Skills

##### 【必須要件】

- ・日本語 ビジネスレベル初級～
  - ・英語 ビジネスレベル以上（グループ内の会話は主に英語となります）
  - ・インドの母国語ネイティブレベル（タミル語、ヒンディー語等）
- ※業務経験不問

##### 【歓迎要件】

トリリンガル歓迎！  
貿易や海外営業経験者尚可

---

#### Company Description