



Morgan
McKinley

【大手外銀】シニアセールス | トレードファイナンス

在宅勤務可・フレックスタイム制あり。高報酬。

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1574979

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

January 27th, 2026 19:28

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

世界的なトランザクションバンキング・プラットフォームを持つ外銀大手にて、トレードファイナンスのシニアセールスとしてご活躍いただきます。

日本企業および国内の外資系企業向けに、キャッシュマネジメント、ペイメント、流動性管理、トレードファイナンスを含む統合型ソリューションを提供し、コーポレートトランザクションバンキングの成長を牽引するポジションです。

在宅勤務可・フレックスタイム制あり。高報酬。

主な職務内容

- 日本企業および多国籍企業に対するトレードファイナンスセールスをカバー
- トレードファイナンス案件のオリジネーション、ストラクチャリング（伝統的/ストラクチャード型）
- 新たな営業機会の発掘に積極的に取り組むこと

- 顧客とのリレーションシップを深め、ウォレットシェアを拡大するための営業戦略の策定・実行
- 包括的なトランザクションバンキング・ソリューションを提供するため、社内外ステークホルダーと協業すること
- 円滑なエクゼキューションのため、リスク、法務、導入チームなどと緊密に連携すること

Join a leading global financial institution as a **Senior Trade Finance Sales professional**, driving growth within corporate transaction banking. This role focuses on delivering integrated **cash management, payments, liquidity, and trade finance solutions** to Japanese and multinational corporate clients. You will work closely with senior stakeholders to expand client relationships, grow wallet share, and execute complex trade finance transactions within a strong governance framework.

Key Responsibilities

- Lead senior trade finance sales coverage for Japanese and multinational corporate clients.
- Originate, structure, and execute trade finance transactions across traditional and structured solutions.
- Proactively identify, develop, and convert new business opportunities to drive revenue and asset growth.
- Define and execute client strategies to deepen relationships and expand wallet share.
- Manage key internal and external stakeholders to deliver integrated transaction banking solutions.
- Coordinate closely with risk, legal, and implementation teams to ensure smooth deal execution.
- Uphold strong governance, risk discipline, and client due diligence standards to protect the franchise.

Required Skills

必須条件経験・資格：

- 大卒以上（金融・ファイナンス、経営学など関連分野の専攻が望ましい）
- グローバルトレードファイナンス・ソリューションの実務経験最低5年（8年程度あればベスト）
- トラディショナル及びストラクチャード型のトレードプロダクトを両方カバーした経験
- 顧客ニーズを的確に捉え、最適な貿易金融・運転資金ソリューションを提案できる営業力
- 市場動向、競合環境、信用・リスク・規制に関する専門知識
- 顧客のCxOや経営陣との折衝・提案経験

ソフトスキル：

- コミュニケーション能力
- シニアステークホルダーとの信頼関係構築力
- ビジネスセンス、積極性
- オーナーシップ意識、アカウンタビリティ
- 利益・リスクを理解し、誠実・公正な判断ができること

語学力：

- 日本語：ネイティブレベル
- 英語：ビジネスレベル以上

歓迎条件

- 日本語・英語以外の語学力
- 外資系の銀行での関連経験

この求人がおすすめの理由

- トランザクションバンキングに強いグローバル大手でキャリアを加速
- フレックスタイム制あり
- 在宅勤務可
- 高報酬

Required Skills and QualificationsExperience:

- 5+ years of experience in **global trade finance solutions** (8+ years preferred), covering traditional and structured trade products.
- Strong commercial capability to diagnose client needs and deliver tailored trade and working capital solutions.
- Solid understanding of market dynamics, competitive landscape, and credit, risk, and regulatory frameworks.
- Proven ability to engage confidently with senior client stakeholders, including C-suite and executive management.

Soft Skills:

- Strong interpersonal skills with the ability to build trusted relationships across internal and external stakeholders.
- Proactive, commercially driven mindset with strong ownership and accountability.
- Sound judgment, high integrity, and a disciplined, risk-aware approach.

Language Requirements

- Japanese: Native level
- English: Intermediate to Business level

Preferred Skills & Qualifications

- Additional language skills beyond Japanese and English are an advantage.

Why You'll Love Working Here

- Highly competitive compensation package (¥17M-¥20M).
- Opportunity to work with a globally respected transaction banking platform.
- Exposure to complex, high-value corporate and multinational clients.
- Flexible working arrangements, including remote work and flex time.

- Collaborative, professional environment supporting long-term career growth.
-

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。