



多軸動作ロボット用ケーブル保護管の販売促進・技術対応 ◆ ドイツ機械部品メーカーの
日本法人

80以上の国と地域にサービス網を展開 / ドイツに本社を置く外資系企業 / 年休125日

Job Information

Hiring Company

[igus K.K.](#)

Job ID

1574950

Division

ESC営業部

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Sumida-ku

Train Description

Sobu Line Local (Mitaka-Ichikawa-Chiba), Kinshicho Station

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

8:45-17:00 (実働7時間15分、休憩時間60分)

Holidays

完全週休2日制(土日祝)、夏期休暇(4日)、年末年始休暇、特別休暇、産前産後休業、育児休業、介護休業、子の看護等休暇

Refreshed

April 8th, 2026 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ロボット向け多軸動作ケーブル保護管「トライフレックスR」の販売促進と技術対応を担当
- ロボット産業の成長市場で製品戦略を立案・実行し、スペシャリストとして活躍できる
- 技術対応と営業の両面で裁量を持ち、自ら考え行動できるやりがい
- 英語対応や出張対応あり、研修や英語学習補助、社用PC・カード支給などサポート充実

【業務内容】

主力製品群であるケーブル保護管「エナジーチェーン」。その中でロボットの多軸かつねじれ動作に対応するために特別に開発された「トライフレックスR」をメインに担当し、販売促進と技術対応をお任せします。

労働力不足の解消、生産性向上等を背景に急成長しているロボット産業への拡販に注力するため、新設ポジションとして募集します。

(ロボット用三次元チェーン | トライフレックスR)

- 弊社ホームページ、電話及びメール経由でのお客様及び社内からの製品問い合わせ及び選定提案、図面の確認などの技術サポート。
※社内は外勤営業社員や営業事務からの問合せに対応します。
- 拡販のための戦略の立案、実行、及び技術対応
- 営業への製品トレーニング（営業同行の出張あり）
- ドイツ本社への技術問合せ窓口（メールや電話/使用言語：英語）
- ドイツ本社から技術者が来日した際の同行や通訳
- 栃木工場との折衝業務
（業務内容変更の範囲：会社の定める業務）

■職務の特徴：

- エナジーチェーンは可動ケーブルの寿命を延ばし、動力/データ/信号を機械や装置に確実に供給する機械の要です。モジュラー式デザインのため組み立ても簡単で、薬品に対する耐性だけでなく、小さい曲げ半径にも対応でき、限られた設置スペースと同様に、大きく重く堅いケーブルやホースの収納にも理想的です。
- 「トライフレックスRシリーズ」の製品は、多軸動作ロボット向けに設計された三次元可動のエナジーチェーンで、高い柔軟性と吸水性を備えています。明確な曲げ半径を持つため、ケーブルや保護管の耐用年数を大幅に向上させるといった特徴があります。

■募集背景：

体制強化

成長が続くロボット産業の流れに沿い、専用部品の需要増が見込まれるなか、イグスとして、ロボット産業向け製品の代表格である三次元動作向けケーブル保護管トライフレックスRの専任担当を選定し、地域営業との強力な販売及びサポート体制を構築する事で特殊製品の販売強化を確実なものにするため。

■配属先情報：

ESC営業部（部長、外勤営業21名、インサイドセールス3名、プロダクト担当5名）

※配属は「インサイドセールス」です。

■働き方：

内勤での技術対応をしながら、必要に応じて客先訪問し販売促進もしていく両方の動きをします。

状況によって変化しますがイメージは内勤5割、外勤5割です。面談相手は顧客工場の保全課/設備技術課、機械設計者、Sier、ロボットメーカー等が対象となります。

尚、本製品は特殊製品のため、担当者自らが現場に出向き製品の長さ調整を行い、製品の連結部分の取外し・取付けといった体力を要する作業が発生します。

■入社後のイメージ：

エナジーチェーンの中でもロボット向けに特化した特殊製品のため、入社後はまず社内研修にて一般製品の基礎知識も含めしっかり習得していただきます。その後ヘルプデスク研修（お客様からの問い合わせ対応）で基本的な製品選定ができるようになったら、外勤営業と同行し客先での製品提案、場合によってはロボットへの組付作業の経験を積んでいきます。

最終的にはトライフレックスR製品のスペシャリストとして、これまでのロボット業界でのご経験を活かしながら、ロボット業界に特化した製品の拡販に向け戦略の立案、実行、及び技術対応まで自身で考え計画し活動していくことが求められます。

※一人で対応が可能になったら、定時後17～18時のヘルプデスク対応をしていただくことがあります。（月に0～数回程度）

■仕事のやりがい：

- 本ポジションは成長が見込める製品向けの新設である事も踏まえ、指示に沿う動きをするだけでなく、ご自身で考えながら取り組むことができます。
- これまでのご経験を活かし、需要の高いロボット産業に携わることができます。
- インセンティブの支給があります。

■教育制度：

国内外での製品トレーニングなど。

【雇用形態】

正社員

【給与】

年俸 5,000,000円～9,000,000円（インセンティブ込）
基本給：258,929円～、固定残業代：53,571円～を含む/月
※年俸制（分割回数16回）

【就業時間】

8:45-17:00（実働7時間15分、休憩時間60分）

【勤務地】

弊社本社：東京都墨田区錦糸1-2-1アルカセントラル15階
（就業場所変更の範囲：会社の定める場所および労働者の自宅）

【休日・休暇】

年間休日数：125日、完全週休2日制(土日祝)
年間有給休暇：12日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）
夏期休暇（4日）、年末年始休暇、特別休暇、産前産後休業、育児休業、介護休業、子の看護等休暇
※育児休暇取得実績あり 育休後復帰率100%

【待遇・福利厚生】

- ・コーポレートカード貸与
- ・ノートパソコン貸与
- ・英語学習費用の補助あり
- ・永年勤続表彰
- ・健保組合経由での保養所利用、ラフォーレ倶楽部優待、スポーツクラブ優待あり

Required Skills**【必須要件】** ※下記をすべて満たす方

- ・ロボット製品の販売に関わること経験をお持ちの方、ロボットのメーカー・商社の営業、技術、技術営業経験者
- ・英語力（中級以上。英語メールの使用必須。ドイツ担当者と定期的なミーティングあり）
- ・宿泊をとまなう出張が可能な方（営業同行で月に1、2回程度出張あり。日帰り又は宿泊の出張）

【歓迎要件】

- ・理系のバックグラウンドをお持ちの方。
- ・機械または設計のバックグラウンドがおありの方

【求める人物像】

- ・責任感と当事者意識を持って業務に取り組める方。
- ・社内部署間で協調を保ちながら役割を遂行できる方。
- ・ロジカルな考え方ができる方

【選考について】

- ・1次選考（Web）：人事面談+技術テスト（時間は25分）
（図を見て正解を一つ選んでいただくもので、計算問題など複雑な内容ではありません。5択のテストとなります）
- ・2次選考（Web）：部門長面接
- ・3次選考（対面）：社長面接

Company Description