



PR/110009 | HRソリューション営業

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment India

Job ID

1574885

Industry

Business Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

India

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

March 10th, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社概要

人材・教育・コンサルティング領域を中心に事業展開する企業にて、

投資先企業の事業成長を支える営業ポジションの募集です。

同社は、急成長を続けるインド市場において、教育・雇用などの社会課題に向き合う企業への投資と成長支援を行い、新しい価値創造のエコシステムを構築しています。

投資戦略の立案から、各投資先の事業推進まで関わるダイナミックな環境で、海外発の新規ビジネスに深く関与できる点が大きな魅力です。特に、グローバルな視点で事業を育てる実践経験を積みたい方にとって、非常に刺激的なフィールドが広がっています。

職務内容

投資先企業の事業拡大に向けた営業活動の推進

在インドの日系企業を中心とした新規顧客開拓

現地のインド人チームと連携した案件管理・進行

既存のオペレーションや営業プロセスの改善提案および実行

売上拡大に向けた仕組みづくりや業務サイクルの最適化

応募要件
必須 (Necessary)

実務で支障なく対応できるレベルの英語力
法人営業の経験
※無形商材の営業経験があれば尚可

歓迎 (Preferable)

インドでの就業経験
人材領域またはHR関連サービスでの業務経験

福利厚生

ビザ・FRRO取得サポート
赴任時航空券支給
赴任後のホテル滞在サポート (数週間)
年1回の一時帰国航空券
現地医療保険への加入

※給与・福利厚生は面接結果および経験に応じて最終決定

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.in/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.in/terms-of-use>

Company Description