

国内市場拡大を担うセールス開発担当（デジタルセキュリティ領域）

国内市場拡大を担うセールス開発担当（デジタルセキュリティ領域）

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1574626

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6.5 million yen ~ 11 million yen

Refreshed

January 26th, 2026 11:16

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、日本市場における新規商談創出とセールスパイプライン構築を担う役割です。グローバルなセキュリティソリューション提供企業で、内外のステークホルダーと協働しながら市場拡大に貢献いただきます。

企業情報

当社のクライアントは、グローバルに事業を展開するデジタルセキュリティソリューション企業です。企業向けの高度なセキュリティ製品を提供し、国内外で成長を続けています。

職務内容

- 日本国内での新規リード獲得およびセールスパイプラインの構築
- インバウンド・アウトバウンド双方のアプローチによる商談創出
- マーケティング・フィールドセールスとの連携によるターゲット戦略の策定
- CRM を活用した活動管理・レポートイング
- 顧客の課題理解と適切なソリューション提案に向けた情報収集

条件・待遇

- - 想定年収：最大 **1,100 万円**
 - ハイブリッド勤務（東京都内）
 - 成長するセキュリティ市場でスキルを伸ばせる環境
 - グローバルチームとの協働機会

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sultan Anvarov on +81 3 6832 8966.

Required Skills

- ネイティブルベルの日本語力
 - ビジネスレベルの英語力
 - セールスもしくは SDR/Inside Sales 業務の経験（B2B なお可）
 - IT・SaaS・セキュリティ関連業界での経験があれば歓迎
 - 自律的に業務を遂行し、成果にコミットできる方
-

Company Description

当社のクライアントは、グローバルに事業を展開するデジタルセキュリティソリューション企業です。企業向けの高度なセキュリティ製品を提供し、国内外で成長を続けています。