

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## セールスマネージャー

## セールスマネージャー

## Job Information

## Recruiter

[Michael Page](#)

## Job ID

1574518

## Industry

Machinery

## Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

9 million yen ~ 11 million yen

## Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

## Refreshed

January 23rd, 2026 17:01

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

セールスマネージャーとして、産業/製造業界における営業活動をリードし、チームの成功を推進する役割です。東京を拠点に、効率的かつ戦略的な営業戦略を策定し、実行します。

## 企業情報

この企業は産業/製造業界に特化した中規模の企業で、革新的なソリューションと高品質な製品を提供しています。お客様との信頼関係を大切に、安定した業績を誇っています。

## 職務内容

- 営業チームの管理と指導を行い、目標達成をサポートする
- 新規顧客の開拓および既存顧客との関係構築を推進する

- 市場分析を行い、効果的な営業戦略を策定する
- 主要顧客との契約交渉および契約締結を担当する
- 営業活動の進捗をモニタリングし、必要に応じて改善策を提案する
- 社内の他部署と連携し、プロジェクトの円滑な進行をサポートする
- 営業レポートを作成し、経営陣に報告する
- チームメンバーのスキル向上を目的としたトレーニングを提供する

#### 条件・待遇

- 通勤手当支給
- 社会保険および健康保険完備
- 週2回のリモートワーク制度
- 長期的なキャリア形成を支援する環境

このポジションは、東京でのキャリアを次のステップに進めたい方に最適です。ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

---

#### Required Skills

- 産業/製造業界での実績を持つ方
- 営業チームの管理経験がある方
- 分析的思考と戦略的な問題解決能力を持つ方
- 日本語および英語での優れたコミュニケーションスキルを有する方
- 顧客志向で柔軟性のあるアプローチができる方
- 東京で勤務可能な方

---

#### Company Description

この企業は産業/製造業界に特化した中規模の企業で、革新的なソリューションと高品質な製品を提供しています。お客様との信頼関係を大切に、安定した業績を誇っています。