

セールスマネージャー

セールスマネージャー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1574518

Industry

Machinery

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 11 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Refreshed

January 23rd, 2026 17:01

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

セールスマネージャーとして、産業/製造業界における営業活動をリードし、チームの成功を推進する役割です。東京を拠点に、効率的かつ戦略的な営業戦略を策定し、実行します。

企業情報

この企業は産業/製造業界に特化した中規模の企業で、革新的なソリューションと高品質な製品を提供しています。お客様との信頼関係を大切にし、安定した業績を誇っています。

職務内容

- ・ 営業チームの管理と指導を行い、目標達成をサポートする
- ・ 新規顧客の開拓および既存顧客との関係構築を推進する

- ・市場分析を行い、効果的な営業戦略を策定する
- ・主要顧客との契約交渉および契約締結を担当する
- ・営業活動の進捗をモニタリングし、必要に応じて改善策を提案する
- ・社内の他部署と連携し、プロジェクトの円滑な進行をサポートする
- ・営業レポートを作成し、経営陣に報告する
- ・チームメンバーのスキル向上を目的としたトレーニングを提供する

条件・待遇

- ・通勤手当支給
- ・社会保険および健康保険完備
- ・週2回のリモートワーク制度
- ・長期的なキャリア形成を支援する環境

このポジションは、東京でのキャリアを次のステップに進めたい方に最適です。ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

- ・産業/製造業界での実績を持つ方
- ・営業チームの管理経験がある方
- ・分析的思考と戦略的な問題解決能力を持つ方
- ・日本語および英語での優れたコミュニケーションスキルを有する方
- ・顧客志向で柔軟性のあるアプローチができる方
- ・東京で勤務可能な方

Company Description

この企業は産業/製造業界に特化した中規模の企業で、革新的なソリューションと高品質な製品を提供しています。お客様との信頼関係を大切にし、安定した業績を誇っています。