



セールス（東京）

グローバル展開戦略企業：業務拡大のため、即戦力が必要です！

Job Information

Hiring Company

QNAP Systems, Inc.

Job ID

1574460

Division

営業部

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Arakawa-ku

Salary

4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Work Hours

9 : 30分～18 : 30分（そのうち1時間休憩）

Holidays

<年間休日125日以上> 完全週休2日制（土・日） 祝日 年末年始休暇・年次有給休暇・慶弔休暇・夏休休暇

Refreshed

May 1st, 2026 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

英語あるいは中国語がビジネスレベル以上で話せる方

Minimum Education LevelBachelor's Degree

Visa StatusPermission to work in Japan required

Job Description

- 担当エリア（東京）における営業活動
 - 既存顧客対応、商談サポート、問い合わせ対応
 - 営業資料や提案書の作成サポート
 - 製品・ソリューションの情報収集、競合分析
 - 上司や先輩セールスと連携し、受注に向けたサポート業務
 - 顧客とのコミュニケーションを通じて、関係構築と信頼獲得
-

Required Skills

- 営業経験1～3年（業界不問、未経験者も応相談）
- 基本的なPCスキル（Word, Excel, PowerPoint）
- コミュニケーション能力が高く、顧客対応に積極的な方
- 日本語ビジネスレベル必須、英語または中国語できれば尚可

歓迎条件 / Preferred:

- IT、ソフトウェア、クラウド、ストレージ業界での経験
 - 新規開拓や提案型営業の経験
 - 課題解決力・主体性のある方
-

Company Description