



新興市場事業室（EMO）および調達担当スタッフ/Staff for Emerging Market Office (EMO) ...

三菱ふそうトラック・バス株式会社での募集です。購買のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

三菱ふそうトラック・バス株式会社

Job ID

1574252

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

08:00 ~ 17:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 1月～6月入社の場合は1...

Refreshed

February 5th, 2026 11:01

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2327429】

<部署の紹介>

調達 三菱ふそうトラック・バス株式会社

・私たちTT/G（トラックテクノロジーグループ）は、業界のベンチマークとなるサプライヤーネットワーク及びサプライチェーンソリューションの構築をビジョンに掲げ、革新的なサプライヤーと密接に連携し、次世代技術を製品に取り入れる

ことに取り組んでいます。主な貢献には、持続可能なコスト効率を目指して取り組み、製品と事業に競争上の優位性をもたらすことが含まれています。

- ・私たちは、グローバルサプライヤーとの交渉を主導し、ダイムラートラック全体のニーズに最適かつ競争力があり、革新的なソリューションを見つける役割を担っています。
- ・また、他のダイムラートラック調達拠点の購買担当者との連携を通じて、シナジーを創出しています。インド、インドネシア、ドイツ、米国、ブラジル、中国、トルコなど、他地域の調達部門と継続的に連携・交流を図っています。
- ・私たちは10か国以上の国籍から成る多様性に富んだチームであり、国際色豊かなメンバー構成が特長です

新興市場事業室（EMO）

- ・EMOは日本の調達チームに強力に統合されています。EMOとして、中国、韓国、インド、台湾などの新興市場における新規サプライヤーのスカウティングに取り組んでいます。
- ・日本国内のバイヤーと協働し、調達傾向的の確な分析および経営方針に基づき、コスト削減の機会を特定しています。
- ・新興市場の新規サプライヤー情報を提供することで、バイヤーに調達戦略の整合を支援しています。
- ・私たちは情熱を持って他部門のメンバーと協力し、アイデアを現実のものにしています。
- ・明確なコスト削減目標および厳密なプロジェクトスケジュールのもとで業務を遂行しており、その成果は調達部門の効率性に大きな影響を与えています。

<業務内容>

EMOプロジェクトおよびサプライヤーインテグレーション（日本）担当スタッフ
トラックスアジア・日本

■ポジションの主な目的

1・2年間のプロジェクトモードでは、他のDTビジネスユニットを通じてFusoに供給しているグローバルサプライヤーを、Fusoの直接サプライヤーネットワークに統合

戦略的調達および量産供給管理

材料コストおよび商業効率の管理

原材料コモディティ計画

経営報告の実施

■調達のエキスパート

サプライヤー契約、コスト決済ロジック、コモディティプランニングなど、コアとなる調達プロセスに関する深い理解

自動車部品およびその製造プロセスに関する基本的な知識

新興国市場における自動車業界のサプライベースに関する専門知識

新興国の代替サプライヤーを導入することでコスト削減の機会を特定するエキスパート

■プロジェクトマネジメントのエキスパート

調達機能におけるプロジェクトの計画および実行—新たな調達イニシアチブや、社内プロジェクトにおける調達面での成果物の遂行

各種マネジメントフォーラムへの参加、報告およびプレゼンテーション

他部門と連携し、プロジェクトの目標達成に向けた推進

Required Skills

必須要件

- ・自動車関連企業において、バイヤー／調達ガバナンス／サプライヤー評価のエキスパート、または同等の職務に5～7年従事した経験。
- ・経営、経済、または工学（望ましくは自動車工学）の学士
- ・大規模なクロスファンクショナルチームでソーシングプロジェクトを推進した経験
- ・優れたビジネス感覚と問題解決能力。サプライヤーの提案を技術・商業両面から評価し、ビジネスケースを作成し、ソーシングの意思決定を支援できること。

求める人物像

- ・成功への強い意志と自発性を持つ方
- ・ビジネスの改善につながる新しいアイデアに対して柔軟で意欲的な方
- ・アントレプレナー精神を持ち、積極的に要件と方向性の明確化を求め、必要に応じて責任を負う方
- ・戦略的な業務とオペレーションの実行をバランスよく対応できる方
- ・変化に対応できる方
- ・優れたコミュニケーション能力（口頭・文書・プレゼンテーション）を有する方
- ・高い対人スキル、口頭および文書でのコミュニケーション能力、ならびにプレゼンテーションスキル

Company Description

- トラック・バスの開発、製造、販売、輸出入