



## マルチモーダルセンシング用LSIの営業・マーケティング

ヌヴォトン テクノロジージャパン株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご...

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

#### Hiring Company

ヌヴォトン テクノロジージャパン株式会社

#### Job ID

1574211

#### Industry

Electronics, Semiconductor

#### Company Type

International Company

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Kyoto Prefecture

#### Salary

5 million yen ~ 10 million yen

#### Work Hours

08:30 ~ 17:00

#### Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 ...

#### Refreshed

January 22nd, 2026 15:20

### General Requirements

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2341091】

北米大手テック企業（GAFAM）を中心とした顧客に対し、以下の業務を担当いただきます。

- ・半導体製品の販売促進活動（商品プロモーション、提案資料作成）
- ・顧客との販売条件交渉（価格、納入時期、数量など）
- ・顧客の新製品開発に向けた仕様ヒアリング・市場動向調査
- ・社内開発部門との連携による新製品企画支援

・ 英語による顧客との折衝・会議対応

---

## Required Skills

【必須要件】

【経験】

・ 電気・精密機器業界での営業・マーケティング経験（3年以上）

【知識】

・ 大学卒業程度の一般知識

【ツール】

・ プレゼンテーション・販売シミュレーションが可能なレベルで、パワーポイント・エクセル・ワードを活用できる

【語学】

・ 英語または中国語による資料作成・会議対応が可能な方（英語:TOEIC700点以上）

【歓迎要件】

【経験】

・ GAFAMを含むグローバルテック企業との取引経験

・ 半導体業界または電子部品業界での営業・マーケティング経験（3年以上）

・ プロジェクトマネージャに類する経験

【知識】

・ 技術的なバックグラウンド（電気・電子・情報系）

・ 経理・法律・経営戦略に関する専門知識

【ツール】

・ エクセルのマクロを利用可能であること。

【語学】

・ 英語または中国語によるビジネス交渉・資料作成・会議対応が可能な方（英語：TOEIC 800点以上）

【その他】

・ MBAまたは同等のビジネス知識

---

## Company Description

半導体製品の設計開発製造