



## エネルギー関連事業に関わる海外営業

株式会社東芝での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

株式会社東芝

**Job ID**

1574189

**Industry**

Electronics, Semiconductor

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Kanagawa Prefecture

**Salary**

5 million yen ~ 11 million yen

**Work Hours**

08:30 ~ 17:15

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 G...

**Refreshed**

January 22nd, 2026 15:20

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2350547】

世界各国の顧客特性や市場動向に応じた東芝のエネルギー事業で取り扱う商材・サービスの企画、選別、受注戦略、地域戦略、販売施策の策定及び実行と受注済契約案件の契約履行。海外駐在の可能性あり。

事業領域は次の通り。

- ・原子力・火力・水力発電プラントの建設及びメンテナンス関連
- ・再生可能エネルギー事業（水力発電、地熱発電、バーチャルパワープラント、分散グリッドソリューション、蓄電池システム）
- ・電力流通事業（主に開閉器、変圧器、保護リレー、システム関連）

・重粒子線治療装置システムの拡販

#### <ポジションの魅力>

海外営業部門は、エネルギーのあり方そのものをデザインするというビジョンを掲げ、世界のエネルギーを取り巻く課題に対し、素早く、的確に、かつ柔軟に解決策を提供しています。市場動向や顧客の声を営業活動の起点とし、エネルギーシステムの構築のみならず、長年にわたる豊富な実績を活かしたアフターサービスや再生可能エネルギーへの転換を支えています。また、当社のもつグローバルな人財・ネットワークも最大限に活用しこれらの実現、伸長をミッションとして活動する、日々ダイナミックな挑戦に溢れる部門です。

#### <成長の機会>

米国、インド、中東、東南アジアといったグローバルビジネスの最前線で海外駐在も含めて活躍するチャンスがあります。

---

### Required Skills

#### 【必須要件】

- ・エネルギー事業に関心を持っている方。
- ・英語を使用して顧客や現地法人との会話・メールコレポに対応を厭わない。
- ・チームと協力しながら、スピーディーに物事を処理・対応する姿勢。
- ・能動的に業務を行える方。
- ・ITリテラシー／PCソフト全般の能力が高い（Microsoft365）

#### 【歓迎要件】

- ・海外事業経験、または業務経験がある方。
- ・ビジネスレベルの英語力（TOEIC800点以上相当）。
- ・インフラ関連契約（国際建設インフラ契約約款FIDICなど）の実務経験
- ・海外ODA案件における営業経験、事業開発・育成経験
- ・電力業界に於ける発電事業者、コンサルタント、エンジニアリング会社、メーカーでの勤務経験
- ・新規事業の市場開拓経験
- ・B2Bの海外ビジネス実務経験（エンジニア、営業、設計、企画など職種不問）

---

### Company Description

データサービス、インフラサービス、インフラシステム、デバイス・プロダクトなどの開発・製造・販売