



【海外営業】健康食品原料

原料商社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

原料商社

Job ID

1574163

Industry

Specialized Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】1月を基準とし、入社後勤務3ヵ月後5日付与。更に3ヵ月後5日付与。（共に8割以上出勤が条件）【休日】完全週休二日...

Refreshed

January 22nd, 2026 15:19

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2350174】

健康食品原料の海外営業をお任せ致します。

【職務内容】

健康食品原料の海外営業を担っていただきます。

既存の枠組みに捉われず、化粧品メーカー・製薬メーカーの「健康食品領域への新規参入・拡大」を、原料供給と商品企画の両面からサポートするポジションです。

具体的な業務

- ・ 海外市場における健康食品原料のマーケティングおよび営業
- ・ クライアントへの商品コンセプト立案、エビデンスに基づいた原料処方案の提案
- ・ 海外代理店や海外現地法人との連携
- ・ 海外展示会への出展および海外現地法人の展示会出展サポート、新規サプライヤーの開拓・交渉

期待する役割 単なる「デリバリー」ではなく、クライアントが抱える「開発の課題」を解決するパートナーとしての動きを期待します。

【求人の魅力・ポイント】

海外市場の開拓という「裁量」 ウェルネス事業は現在、会社として最も注力している成長分野。
海外展開の戦略立案から携わることができ、自身の語学力と営業力を駆使して「市場を創る」手応えが得られます。

安定した収益基盤×挑戦的な風土 化粧品原料ビジネスの安定した収益基盤がある当社だからこそ、中長期的な視点での投資や新規提案への挑戦が可能です。

Required Skills

【必須】

- ・ 英語力（ビジネスレベル：海外顧客やサプライヤーとの折衝・商談が可能の方）
- ・ 法人営業経験（業界不問ですが、有形商材の経験者を歓迎します）
- ・ 食品、化粧品、医薬いずれかの業界知識

【歓迎】

- ・ 海外営業の実務経験、または海外駐在経験
- ・ 原料商社、食品メーカー、OEMメーカーでの勤務経験
- ・ 理化学系のバックグラウンド（原料の特性を深く理解しようとする姿勢を重視します）

Company Description

ご紹介時にご案内いたします