



海外営業担当

国内最大級のアセットマネジメント会社にて、海外営業担当者をポテンシャルで選考...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

国内最大級のアセットマネジメント会社

Job ID

1573910

Industry

Asset Management

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 15 million yen

Work Hours

08:50 ~ 17:10

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制（土・日）・祝日・年末年始・連続休暇・慶弔・その他 【有...

Refreshed

February 19th, 2026 19:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2013842】

海外投資家に対する運用商品の営業および海外拠点の営業活動管理・サポート業務全般。
主にアジア、欧州、米州の海外拠点から海外の機関投資家に対して同社の運用している商品の営業を行っているほか、東京からも一部の海外投資家への営業を行っており、海外拠点の営業活動サポート及び直接の営業活動を担っていただきます。海外投資家との接点について、バーチャルでのミーティングの機会も多いですが、海外出張の機会もあります。海外投資家とのやり取りは英語で行いますが、商品開発や運用部門、バックオフィスとの社内連携も多く、日本語での業務も多くあります。

職務の具体例は以下のとおりです。

- ・ 海外投資家向けの営業資料、運用報告資料作成
 - ・ 海外投資家及び海外拠点からの照会対応
 - ・ 海外投資家との面談対応、通訳
 - ・ 海外投資家の要望に応えるプロダクト開発
 - ・ 外国籍ファンドの運営
-

Required Skills

- ・ ビジネスレベルの英語力
 - ・ 金融機関でのセールスもしくはプロダクトマネジメント、運用等の経験3年以上
-

Company Description

ご紹介時にご案内いたします