



## プロジェクトマネジメント

株式会社Synspectiveでの募集です。事業企画・事業開発のご経験のある...

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

#### Hiring Company

株式会社Synspective

#### Job ID

1573808

#### Industry

Machinery

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards

#### Salary

7 million yen ~ 10 million yen

#### Work Hours

09:00 ~ 18:00

#### Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社時点で5日付与されます。 ※入社初年度は入社月によって付与数が増減し、最大1...

#### Refreshed

January 22nd, 2026 15:14

### General Requirements

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

High-School

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2259237】

#### ■Mission

ビジネス部は、サステイナブルで安心安全な日本・世界を支援する株式会社Synspectiveにおけるビジネス成長を担う部門です。最先端の小型SAR衛星データを活用したソリューションサービスを擁して、都市計画やインフラ開発の効率化や自然災害への対処といった領域で、顧客と開発チームの架け橋となりながら、営業販売、マーケティング、プロジェクト運用管理を行っています。

その中で、プログラムマネジメントユニットは、顧客と開発チームの架け橋となりながら、顧客の課題に対するソリューション提案の役割を担っています。

### ■具体的な業務

顧客のニーズを的確に把握し、社内の開発・運用チームと連携しながら、プロジェクトの円滑な進行を支援するプロジェクトマネジメント業務をお任せします。顧客と社内をつなぐ架け橋として、提案から進行管理までを担っていただきます。

- ・顧客の課題や要望を理解し、短期・中期の提案を通じて案件を形成
- ・顧客からのフィードバックを社内開発チームへ共有し、製品・サービスの価値向上や仕様策定に活用
- ・受注案件におけるマネジメント（顧客窓口、スケジュール調整、進捗管理、ドキュメント作成など）
- ・チームビルディングや、メンバーのタスク管理・進行支援
- ・顧客のサービス利用状況や成果の分析、改善提案

### ■魅力

- ・自らのアイデアを形にできる環境  
裁量が大きく、自発的な提案や挑戦が歓迎される文化。自身の発想をプロジェクトに反映し、価値ある成果につなげることができます。
- ・最先端テクノロジーとの接点  
宇宙・衛星データ・AIなどの先端技術を活用したサービスに関わりながら、技術と顧客ニーズの橋渡しを担うことで、社会にインパクトを与える実感を得られます。
- ・社会・国家レベルの課題に挑むやりがい  
防災、都市開発、環境保全など、公共性の高いテーマに取り組み、グローバルな視点で社会的インパクトを生み出すプロジェクトに参画できます。

---

## Required Skills

### ■Essential Skills

- （１）以下いずれかの実務経験
  - ・プロジェクトマネジメントまたはプロダクトマネジメントの経験（3年以上）
  - ・戦略コンサルまたは総合コンサルファームでの勤務経験（2年以上）
- （２）高いコミュニケーション能力
  - ・論理的に物事を伝え、周囲を巻き込みながら業務を推進できる力
- （３）ソフトウェア技術に関する基礎理解
  - ・開発チームとの連携に必要な、技術的な基本知識
- （４）語学力  
日本語：ネイティブレベル  
英語：ビジネスレベル（社内での基本的な会話が可能なレベル）

### ■Desired Skills

- （１）官公庁・自治体との折衝、調整、入札対応の経験
- （２）安全保障、インフラ、建設、土木、GIS業界での業務経験
- （３）政府・大企業向けのITコンサルティング経験
- （４）パートナー企業との契約交渉・調整の経験
- （５）法人営業経験
- （６）B2BのSaaSまたはクラウドサービスに関する知識・実務経験

---

## Company Description

Synspectiveは、自社によるSAR衛星コンステレーションを持つソリューションプロバイダーです。小型SAR衛星の開発・運用からコンステレーションを構築しデータを生成し提供しています。また独自のデータ解析能力を用いて世界が抱える様々な課題に対して、データに基づいたソリューションを提供しています。Synspectiveの主な事業内容は、小型SAR衛星と関連システムの開発・製造・打上を通じた衛星コンステレーションの運用と、その取得データの販売、そしてデータ解析ソリューションの開発・販売です。