



パークシャー・ハサウェイ社傘下 電子部品専門商社の営業マネージャー

TTI Electronics Japan合同会社での募集です。 法人営業（そ…

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

TTI Electronics Japan合同会社

Job ID

1573725

Industry

Specialized Import, Export

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 18 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 初年度は年次有給休暇14日（入社月によって変わります） 【休日】完全週休二日制 土…

Refreshed

January 22nd, 2026 15:13

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2339652】

- 事業開発：新設の日本支社における事業目標達成に向け、新規顧客へのアプローチを実施
- ・日本支社向け販売プログラムを策定し、粗利益の達成、収益創出、営業費用管理、在庫管理、納期遵守率、品質パフォーマンス指標の満足な達成を実現
 - ・アカウント管理と販売目標達成に重点を置いた、高パフォーマンスな販売チームの構築・育成
 - ・ステークホルダーとの週次・月次・四半期会議を実施し、TTIのビジョンを伝達するとともに、特定販売目標達成に向け

た販売戦略・戦術の効果を測定する。

・主要サプライヤーとの良好な協力関係と信頼構築を図り、将来の販売成長と市場シェア拡大に向けた競争優位性をTTIに提供する。

・業界誌の閲読、ネットワーキング、研修イベントや展示会への参加を通じて、競合他社の動向、業界トレンド、新コンセプトに関する市場認識を維持し、最新の業界知識を習得する。

Required Skills

- ・電子部品業界での10年の経験と管理職としての3年の経験を有すること。
 - ・優れた人材管理スキルを有し、販売目標達成に向けスタッフを指導、育成、動機付けできること。
 - ・支店販売目標達成に必要な強力な販売力、マルチタスク能力、時間管理能力を有すること。
 - ・目標達成実績のある販売／流通分野での成功経験を有すること。
 - ・販売、購買、製品、ベンダー、倉庫管理、支店運営及びシステムに関する深い知識と理解を有すること。
- ・尚可
- ・電子工学、ビジネス、マーケティング、または関連分野の学位

Company Description

事業内容: 電子部品（インターフェクト、パッシブ、メカニカル、ディスクリート部品など）の販売・流通。Berkshire Hathaway傘下の、相互接続部品、受動部品、電気機械部品、離散半導体などの電子部品を扱う専門商社。