



【850～1100万円】 【管理候補職】 海外営業／機能材リサイクル ※丸紅90%、太平洋セメント10%の安定基盤

丸紅エコマテリアルズ株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

丸紅エコマテリアルズ株式会社

Job ID

1573508

Industry

Specialized Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8.5 million yen ~ 11 million yen

Work Hours

09:15 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 夏...

Refreshed

January 22nd, 2026 15:09

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2316889】

【仕事内容】

限られたビジネス領域で高機能を発揮する機能材やリサイクル商材を先進国中心にご担当頂き、輸出入に限らず、外国間貿易も含めその商材が必要とされる国、地域向けにビジネス展開を進めていただきます。

また、商材輸送はバルク船に加えコンテナも使い、顧客ニーズに合った競争力ある手段を柔軟に選択します。

なお、どのビジネスにおいても丸紅の海外拠点をつるフル活用し、海外出張ふまえ裁量ある業務を担っていただきます。現在は、北米やオセアニア、東南アジア、極東がビジネスエリアとなります。

【キャリアパス】

まずは、当部の扱う全ての商材の業務内容を理解いただきます。

その上で、課長職として自身の担当商材と共に、管下員の業務マネージ・育成等も担って頂きます。

少数精鋭の部ゆえ、幅広い業務に携わり、新規挑戦、成長・拡大の機会が多くあります。

【研修について】

OJTが中心となり、営業部の各メンバーが適宜サポートしながら育成する体制です。

基本的な実務知識は、丸紅の研修テキストやセミナーを活用し習得して頂きます。

ご入社から3ヶ月～半年程度かけて、しっかりと製品知識を身に付けて頂ける環境がございます。

Required Skills

【必須（MUST）】 ※人物重視のため多少の経験不足は問題ありません。

- ・ 商社での営業のご経験（海外営業または貿易実務のいずれかのご経験）
- ・ 論理的思考力、自身で考えて主体的に行動できる方、コミュニケーション能力の高い方
- ・ ビジネスレベルの英語力
- ・ マネジメント経験（育成可）

【歓迎（WANT）】

- ・ バルク船やコンテナでの輸送関連業務のご経験

Company Description

セメント、セメントクリンカ、高炉スラグ、天然石膏、ケイカル版、石炭灰、電極、耐火煉瓦等の輸出入・三国間取引