



## 【850～1800万円】 Partner Development Manager

HubSpot Japan株式会社での募集です。 IT営業のご経験のある方は歓...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

HubSpot Japan株式会社

**Job ID**

1573489

**Industry**

Software

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

8.5 million yen ~ 18 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】初年度 10日 6か月目から 有給無制限 【休日】完全週休二日制

**Refreshed**

January 22nd, 2026 15:09

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2267602】

**■概要**

既存パートナー様のマネジメントがミッションとなります。

**■業務内容詳細**

・ カウンターor Executiveのエンゲージメント

- ・パートナーへのイネーブルメント
  - ・売り方、製品のトレーニング
  - ・既存パートナーのリテンション
- ※新規契約したパートナーをどれだけ多く無印からゴールドに出来るかがポイント

---

## Required Skills

- ・営業チームにおいて、常に目標を上回る成果を上げた経験
- ・SaaSまたはウェブ/IT製品の営業経験
- ・パートナーイネーブルメントの経験
- ・複数のステークホルダー（ビジネスオーナー、マーケティング担当者、その他のエグゼクティブ）を巻き込んだ複雑な商談（取引）経験
- ・目標達成への意欲
- ・優れたコミュニケーション能力
- ・クロージングスキル・経験
- ・日本語でのビジネス経験

---

## Company Description

■クラウド型CRMの提供/サポート■インバウンドマーケティング概念の拡散