



【850～1800万円】Partner Development Manager

HubSpot Japan株式会社での募集です。IT営業のご経験のある方は歓...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

HubSpot Japan株式会社

Job ID

1573489

Industry

Software

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8.5 million yen ~ 18 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 6か月目から 有給無制限 【休日】完全週休二日制

Refreshed

January 22nd, 2026 15:09

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2267602】

■概要

既存パートナー様のマネジメントがミッションとなります。

■業務内容詳細

- カウンターor Executiveのエンゲージメント

- ・パートナーへのイネーブルメント
- ・売り方、製品のトレーニング
- ・既存パートナーのリテンション

※新規契約したパートナーをどれだけ多く無印からゴールドに出来るかがポイント

Required Skills

- ・営業チームにおいて、常に目標を上回る成果を上げた経験
- ・SaaSまたはウェブ/IT製品の営業経験
- ・パートナーイネーブルメントの経験
- ・複数のステークホルダー（ビジネスオーナー、マーケティング担当者、その他のエグゼクティブ）を巻き込んだ複雑な商談（取引）経験
- ・目標達成への意欲
- ・優れたコミュニケーション能力
- ・クロージングスキル・経験
- ・日本語でのビジネス経験

Company Description

■クラウド型CRMの提供/サポート■インバウンドマーケティング概念の拡散