



【949～949万円】 【グローバル営業統括本部】 マーケティング職（チームリーダー）

ニデック株式会社での募集です。営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ニデック株式会社

Job ID

1573485

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kyoto Prefecture

Salary

9 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 日 祝日 【時間単位年休】（日曜・祝日・土曜/変則）、GW休暇...

Refreshed

March 5th, 2026 18:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2252376】

■グローバル営業統括本部について

グローバル営業統括本部は、同社の最高営業責任者（CSO）直下の部署であり、経営判断に必要な情報収集、営業作戦立案をする部署です。全事業部、グループ会社営業部、営業企画部、開発メンバー、研究所と連携した製品戦略の立案からニデックグループ全体の経営に関わることができます。また、M&Aで新たにグループに加わる会社が増え、製品バリエーションも増えていく事から、製品ポートフォリオマネージメントの重要性が高まり、当部の作戦本部機能がより重要視されています。

■職務内容

- ・各事業分野のマーケティング戦略の策定と実施（25%）
- ・市場動向調査と競合分析（20%）
- ・製品開発提案と新規ビジネスモデルの構築（20%）
- ・各事業部およびグループ会社とのコミュニケーション（15%）
- ・既存顧客からの情報収集と新規顧客への提案（10%）
- ・配下1名のマネジメント及び人材育成（10%）

■お任せする役割

グローバル営業統括本部のマーケティング部門でのリーダーシップを担い、各事業分野のマーケティング戦略を策定し、売上成長と収益性の向上を目指していただきます。

■魅力

グローバルメーカーの中核的なポジションであり、ビジネスの成果を直接左右する役割であるため、やりがいと面白さは大きいです。しかし、競合の激しい環境でのマーケティング活動や戦略策定は厳しさと難しさが伴います。

Required Skills

- 知識
 - ・マーケティング戦略の策定と実行能力
 - ・市場動向調査と競合分析の経験
 - ・グローバルなビジネス環境におけるマーケティング知識
 - ・ビジネスコミュニケーション能力
- 経験
 - ・マーケティング部門または関連部門でのリーダーシップ経験（5年以上）
 - ・グローバルメーカーでの製品開発やプロジェクトマネジメント経験（3年以上）
- スキル
 - ・戦略的思考と分析能力
 - ・優れたコミュニケーションおよびプレゼンテーションスキル
 - ・問題解決と意思決定能力
 - ・チームのリーダーシップと人材育成能力
- 語学力
 - ・ビジネス英語での業務遂行能力（TOEIC600点以上目安）

Company Description

精密小型モータ、車載及び家電・商業・産業用モータ、機器装置、電子・光学部品、その他の開発・製造・販売