



【949～949万円】 【グローバル営業統括本部】 マーケティング職（チームリーダー）

ニデック株式会社での募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

ニデック株式会社

### Job ID

1573485

### Industry

Electronics, Semiconductor

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Kyoto Prefecture

### Salary

9 million yen

### Work Hours

08:30 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 日 祝日 【時間単位年休】（日曜・祝日・土曜/変則）、GW休暇...

### Refreshed

February 5th, 2026 21:00

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2252376】

### ■グローバル営業統括本部について

グローバル営業統括本部は、同社の最高営業責任者（CSO）直下の部署であり、経営判断に必要な情報収集、営業作戦立案をする部署です。全事業部、グループ会社営業部、営業企画部、開発メンバー、研究所と連携した製品戦略の立案からニデックグループ全体の経営に関わることができます。また、M&Aで新たにグループに加わる会社が増え、製品バリエーションも増えていくことから、製品ポートフォリオマネジメントの重要性が高まり、当部の作戦本部機能がより重要視されています。

### ■職務内容

- ・各事業分野のマーケティング戦略の策定と実施（25%）
- ・市場動向調査と競合分析（20%）
- ・製品開発提案と新規ビジネスモデルの構築（20%）
- ・各事業部およびグループ会社とのコミュニケーション（15%）
- ・既存顧客からの情報収集と新規顧客への提案（10%）
- ・配下1名のマネジメント及び人材育成（10%）

#### ■お任せする役割

グローバル営業統括本部のマーケティング部門でのリーダーシップを担い、各事業分野のマーケティング戦略を策定し、売上成長と収益性の向上を目指していただきます。

#### ■魅力

グローバルメーカーの中核的なポジションであり、ビジネスの成果を直接左右する役割であるため、やりがいと面白さは大きいです。しかし、競合の激しい環境でのマーケティング活動や戦略策定は厳しさと難しさが伴います。

---

### Required Skills

- 知識
  - ・マーケティング戦略の策定と実行能力
  - ・市場動向調査と競合分析の経験
  - ・グローバルなビジネス環境におけるマーケティング知識
  - ・ビジネスコミュニケーション能力
- 経験
  - ・マーケティング部門または関連部門でのリーダーシップ経験（5年以上）
  - ・グローバルメーカーでの製品開発やプロジェクトマネジメント経験（3年以上）
- スキル
  - ・戦略的思考と分析能力
  - ・優れたコミュニケーションおよびプレゼンテーションスキル
  - ・問題解決と意思決定能力
  - ・チームのリーダーシップと人材育成能力
- 語学力
  - ・ビジネス英語での業務遂行能力（TOEIC600点以上目安）

---

### Company Description

精密小型モータ、車載及び家電・商業・産業用モータ、機器装置、電子・光学部品、その他の開発・製造・販売