



【900～1100万円】 海外事業本部 海外事業部 営業管理（リーダーまたは管理職候補）

日系大手診断薬メーカーでの募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

日系大手診断薬メーカー

### Job ID

1573464

### Industry

Pharmaceutical

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

9 million yen ~ 11 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社時付与、計画年休：年10日取得推奨、最大法定+3日 【休日】週休二日制 土...

### Refreshed

February 19th, 2026 02:00

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Fluent

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2352821】

- ・CDMO事業の営業（フロント）チームの一員として、海外顧客（主にインド）との受注・出荷管理、売上予測（Forecast）管理、収益予実管理を含むオペレーション業務を実行、及び精度向上を推進する。
- ・複数の課題・タスクを同時に管理し、進捗を把握しながら課題を特定し、迅速に解決策の提案・実行を行う。

製品化前の生産技術移転、契約締結、QMSデザインプロセスの推進、製品化後の商用販売、出荷支援等

- ・海外顧客との価格交渉や問題解決、調整業務をリードし、顧客満足度と収益性の両立を図る。
- ・市場・顧客情報を積極的に収集し、データ分析に基づく売上向上のための戦略提案を実施。
- ・サプライチェーン、生産、R D、品質保証、経理、法務などのクロスファンクションチームとの連携を強化し、合意形成に向けた調整を行い、プロジェクトを円滑に推進。

---

## Required Skills

Must :

戦略系または総合系コンサルティングファーム、もしくは事業会社でのオペレーション改善・PMO経験

Better :

- ・海外営業管理または海外事業管理の経験
- ・受注・出荷・Forecast管理を含むオペレーション業務の経験
- ・海外顧客との価格交渉や契約締結の経験
- ・医療機器業界またはヘルスケア関連業界での経験

英語で海外代理店や担当者とのコミュニケーションが取れること（TOEIC650以上）

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします