



【1000～1700万円】 Client Director（プロフェッショナルサービス営業）

オープンテキスト株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

オープンテキスト株式会社

Job ID

1573340

Industry

Software

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 17 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度20日 1カ月目から 【休日】完全週休二日制 夏季休暇 年末年始

Refreshed

April 2nd, 2026 19:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2345191】

■職務概要：

プロフェッショナルサービス営業として、OpenText社のメイン商材であるコンテンツ管理の商材を中心に顧客企業のデジタルトランスフォーメーションの加速を支援します。

1.年度ごとに個人の予約目標の達成

- 2.新規顧客とインストールベースの顧客の両方にコンサルティングサービスを販売
- 3.サービスの販売が終了した後もコンサルティングチームが収益を促進できるようにするための十分なバックログを作成。
- 4.プロフェッショナルサービスのデリバリーチームがバックログの収益を予測できるようにする正確なフォーキャスト。
- 5.ビジネス要件、需要の優先順位付け、ビジネスケースの準備、実行計画について、ビジネス関係者と対話する能力。
- 6.明確な目標と測定可能なターゲットを持つビジネス関係者と共に、ビジネスプロセスの変革/改善ロードマップを作成

OpenText社のExtended ECMは、SAPR、MicrosoftR 365、Salesforce、SAP SuccessFactorsRなどの主要なエンタープライズアプリケーションと統合することで、情報ライフサイクルを安全に管理するエンタープライズコンテンツ管理プラットフォームです。コンテンツとプロセスを統合するExtended ECMは、必要な時に必要な場所で情報にアクセスできるようにし、意思決定を改善し、運用効率を高めます。

Required Skills

- 1 ITの経験（できれば担当するソリューションの理解）
- 2.ビジネスおよび技術レベルの口頭/書面による優れたコミュニケーションスキル。
- 3.作業仕様書（SOW）、変更要求、RFP回答、大まかなスケジュールおよび見積もり概算が作成できる。
- 4.アカウントごとの状況管理を行い、プロフェッショナルサービス組織内での業務を推進する能力。
- 5.主要なビジネス問題の詳細な理解を含む、管理、組織、および管理のビジネス原則と技術を理解している。
- 6.論理的および対人的な複雑な問題を分析して解決する能力。
- 7.自らのタスクを優先順位をもって管理でき、結果を期限内に提供することに重点を置いた堅実な業務遂行。
- 8.中規模から大規模のプロジェクトのコンサルティングサービスを販売する責任を5年以上の経験を持つ。
- 9.高いレベルのコミットメント、学習意欲、および新しいテクノロジーを迅速に適用する能力。

Company Description

ドキュメント/コンテンツ管理、ビジネスプロセス管理、クラウド型メッセージングサービス、B2Bインテグレーションサービス/EDI、組み込み型BIとビッグデータ分析、および顧客エンゲージメントを支援するカスタマーエクスペリエンス・ソフトウェアなど、の販売・サービス提供