

【1000 ~ 1800万円】Account Director / Account Manager

ルーメン・テクノロジーズ株式会社での募集です。 アカウントエグゼクティブAE (...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
ルーメン・テクノロジーズ株式会社

Job ID
1573338

Industry
Communication

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
10 million yen ~ 18 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 年間20日付与 【休日】完全週休二日制 ...

Refreshed
November 28th, 2026 06:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2342699】
【ポジション概要】
アカウント営業として、マネージドセキュリティサービス (MSS) 、特にSOCサービスにおけるリード獲得、営業戦略策定、営業を行っていただきます。戦略的かつ戦術的な営業アカウントプランの策定・実行を担当し、正確な売上・収益予測の作成やクオータ管理を行います。

【Responsibility】
・顧客への本社および日本国内の意思決定者との関係構築
・クロスセル・アップセルのアクションプランを策定

・新規エンタープライズ顧客の開拓
・包括的なアカウントプランや戦略
・マネージドセキュリティサービス（MSS）をはじめとする当社の全サービスに関する提案
・週次で、売上目標達成のための正確かつ詳細な営業予測（ファネル）を作成
・顧客組織内でのトレンドや変化について営業管理者へ情報提供し、顧客との関係強化に必要な今後の方針について提案

Required Skills

・マネージドセキュリティサービス（MSS）における5年以上の営業経験
・優れたタイムマネジメント能力を持ち、業務の優先順位付けができる
・主要な業績指標を達成し、今後12～24ヶ月で持続可能な営業パイプラインを構築するための営業ポートフォリオ計画を策定できること
・プロスペクトのビジネスや技術環境、ネットワークITサービス適用に関連する要因について深く理解し維持できること
・日本市場においてシニアエグゼクティブやCXO層への営業経験
・Salesforce.comの使用経験があれば尚可
・コミュニケーション能力（口頭・書面）、プレゼンテーションスキル、クロージングまでの営業力
・自発的で積極的、成果志向型で、最小限の指示で業務を遂行できるプロフェッショナル
・MS Office製品（Outlook、Word、Excel、PowerPoint）の操作に習熟していること
・ビジネスレベルの英語力があれば尚可

Company Description

ご紹介時にご案内いたします