



【1000～1800万円】 Solution Consultant（Pre Sales）

インフォアジャパン株式会社での募集です。IT系プロジェクトマネージャーのご経...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

インフォアジャパン株式会社

Job ID

1573337

Industry

Software

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 18 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 完...

Refreshed

January 22nd, 2026 15:07

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2342170】
ビジネス好調につき増員。

【求人の魅力】

■世界における企業のプレゼンス
200以上の国・地域にサービスを提供し、全世界で1万8000人以上の社員がパートナーと手を携えて、

幅広い業界の7万社を超えるお客様を支援しています。

- ・ 航空宇宙産業上位20社のうち19社
- ・ 大手ハイテク企業13社のうち12社
- ・ 製薬会社上位10社のうち10社
- ・ 自動車部品サプライヤ上位100社のうち84社
- ・ 産業販売企業上位50社のうち31社
- ・ 米国病院上位23機関のうち19機関
- ・ 世界的小売業社上位35社のうち26社

【製品の魅力】

- ・ 業界、業種、業務を細分化しパッケージ化することで、適性なサイズと機能が保たれ、リピートされるのがインフォアの圧倒的なメリットです。
- ・ すべてのソフトウェアを IaaS 上で提供し、クラウド専用ソリューションとしてグローバルで提供し、お客様のグローバル展開を支援しています。
- ・ 製造業向けERPとして実績のある『Baan』がより進化し、『Infor LN』として現在もその製品力を継承し、発展し続けています。

【組織の魅力】

社内は自由度高く、志向も高い方が集まり、成長できるフィールドです。裁量権も大きく、結果が成績・評価に反映されやすくなっています。

Required Skills

【Basic qualifications】

■Industry Exposure:

- ・ Some exposure to the Discrete Manufacturing industry across functions such as supply chain manufacturing procurement or quality management (ideal but not required) .
- ・ Basic understanding of automotive specific business processes and challenges.

■ERP Technical Skills:

- ・ 3 5 years of relevant experience with some exposure to ERP systems.
- ・ Basic technical understanding of cloud concepts software platforms and technical architecture.
- ・ Willingness to gain hands on experience configuring demo instances for enterprise level software applications.

■Presales Experience:

- ・ Entry level experience in presales solution consulting or related roles supporting sales cycles for enterprise software.
- ・ Positive energy drive and passion for the automotive industry and continuous learning.
- ・ Ability to contribute to team efforts and grow into a trusted advisor role.

■Communication Interpersonal Skills:

- ・ Fluent in Japanese; proficiency in English is preferred for global collaboration.
- ・ Strong presentation and communication skills with the ability to connect with stakeholders at various levels (end users to C level) .

【Preferred Qualifications】

- ・ Ability to manage tasks across customer engagements and internal priorities with guidance.
- ・ Eagerness to learn new software solutions and understand interoperability between applications.
- ・ Tertiary qualification in a business technology or related field is preferred.

Company Description

各種エンタープライズ・ソリューションの販売、導入、コンサルティング