



## 【1000～1800万円】Solution Consultant (Pre Sales)

インフォアジャパン株式会社での募集です。IT系プロジェクトマネージャーのご経...

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

#### Hiring Company

インフォアジャパン株式会社

#### Job ID

1573337

#### Industry

Software

#### Company Type

International Company

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards

#### Salary

10 million yen ~ 18 million yen

#### Work Hours

09:00 ~ 18:00

#### Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日祝日完...

#### Refreshed

January 22nd, 2026 15:07

### General Requirements

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

High-School

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2342170】  
ビジネス好調につき増員。

#### 【求人の魅力】

■世界における企業のプレゼンス  
200以上の国・地域にサービスを提供し、全世界で1万8000人以上の社員がパートナーと手を携えて、

幅広い業界の7万社を超えるお客様を支援しています。

- ・航空宇宙産業上位20社のうち19社
- ・大手ハイテク企業13社のうち12社
- ・製薬会社上位10社のうち10社
- ・自動車部品サプライヤ上位100社のうち84社
- ・産業販売企業上位50社のうち31社
- ・米国病院上位23機関のうち19機関
- ・世界的な小売業社上位35社のうち26社

【製品の魅力】

- ・業界、業種、業務を細分化しパッケージ化することで、適性なサイズと機能性が保たれ、リピートされるのがインフォアの圧倒的なメリットです。
- ・すべてのソフトウェアを IaaS 上で提供し、クラウド専用ソリューションとしてグローバルで提供し、お客様のグローバル展開を支援しています。
- ・製造業向けERPとして実績のある『Baan』がより進化し、『Infor LN』として現在もその製品力を継承し、発展し続けています。

【組織の魅力】

社内は自由度高く、志向も高い方が集まり、成長できるフィールドです。  
裁量権も大きく、結果が成績・評価に反映されやすくなっています。

---

## Required Skills

【Basic qualifications】

■Industry Exposure:

- ・Some exposure to the Discrete Manufacturing industry across functions such as supply chain manufacturing procurement or quality management (ideal but not required) .
- ・Basic understanding of automotive specific business processes and challenges.

■ERP Technical Skills:

- ・3-5 years of relevant experience with some exposure to ERP systems.
- ・Basic technical understanding of cloud concepts software platforms and technical architecture.
- ・Willingness to gain hands on experience configuring demo instances for enterprise level software applications.

■Presales Experience:

- ・Entry level experience in presales solution consulting or related roles supporting sales cycles for enterprise software.
- ・Positive energy drive and passion for the automotive industry and continuous learning.
- ・Ability to contribute to team efforts and grow into a trusted advisor role.

■Communication Interpersonal Skills:

- ・Fluent in Japanese; proficiency in English is preferred for global collaboration.
- ・Strong presentation and communication skills with the ability to connect with stakeholders at various levels (end users to C level) .

【Preferred Qualifications】

- ・Ability to manage tasks across customer engagements and internal priorities with guidance.
- ・Eagerness to learn new software solutions and understand interoperability between applications.
- ・Tertiary qualification in a business technology or related field is preferred.

---

## Company Description

各種エンタープライズ・ソリューションの販売、導入、コンサルティング