



【1400～2000万円】セールスディレクター

大手グループ企業の位置情報活用デジマ企業での募集です。 営業管理職のご経験のあ...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

大手グループ企業の位置情報活用デジマ企業

Job ID

1573259

Industry

Digital Marketing

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

14 million yen ~ 20 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 初年度 10日 7か月目から 【休日】完全週休二日制

Refreshed

February 6th, 2026 22:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB1063461】

- ◆ 日本市場におけるダイレクトクライアントおよび代理店チャネルの全体的なビジネスを主導
- ◆ 複雑なプロジェクトを推進し、ダイレクトクライアントや代理店を開拓し、組織改善を実現
- ◆ 効果的な戦略を見極め、組織全体に展開
- ◆ 価値をクライアントマーケットや代理店パートナーに伝えるため、魅力的かつ説得力のあるプレゼンテーションや提案資料の作成およびチーム指導
- ◆ 新しい取り組みの機会を発見し、チームの能力を最大化

- ◆ クライアントや代理店との関係構築や業務効率化のためのベストプラクティスを策定
 - ◆ グローバル、ビジネス開発、エンジニア、オペレーションチームなどと連携し、製品改善や知識共有、プロセスや顧客関係の向上を推進
 - ◆ クライアントや代理店のニーズに応じた製品開発をサポートするため、ビジネス開発チームとの連携
 - ◆ オンボーディングやトレーニングなど、組織文化を育むための活動を計画・推進
-

Required Skills

【必須】

- ◆ 10年以上のセールス・マーケティング分野での経験
- ◆ 3年以上のマネジメント経験及び明確な実績
- ◆ 課題発見力と部門間での円滑なコミュニケーション能力
- ◆ 大手広告代理店や企業の主要なマーケティング意思決定者とのコネクション
- ◆ 日本語ネイティブレベル

【尚可】

- ◆ 英語ビジネスレベル
- ◆ デジタル分野での3年以上の経験
- ◆ 積極的にグローバルチームや他部署と連携を図り、プロジェクトをスムーズに進める力
- ◆ チームを率いて問題を解決するリーダーシップ

【求める人物像】

- ◆ 積極的に新しいことを取り入れ、業務改善や見直しができる方
 - ◆ リスクやチャレンジを前向きに受け入れる柔軟なマインドセット
 - ◆ 情報連携・コミュニケーションを大切にする方
 - ◆ 優れた分析力、解析能力、問題解決力をお持ちの方
-

Company Description

ご紹介時にご案内いたします