



【1500～2500万円】シニアセールスマネージャー（製造業OR自動車業界）

The Qt Company Oyでの募集です。法人営業（その他）のご経験の…

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

The Qt Company Oy

Job ID

1573251

Industry

Software

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

15 million yen ~ 25 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 年間20日付与されます（入社時から付与されますが、入社月によって初年度の付与日…

Refreshed

February 6th, 2026 22:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

[求人No NJB2346078]

フィンランドに本社を置く、クロスプラットフォーム統合開発環境を提供する、世界的なソフトウェア企業です。
営業組織をリードし、事業拡大を牽引するシニアセールスマネージャーを募集しています。

自動車、建設機械、農業機械、電動自転車、ドローン、鉄道などの多様な業界に対し、新規ビジネス創出・戦略アカウント管理を行うとともに、

チームメンバーの育成、パフォーマンス管理、チームの成長と拡大をリードしていただきます。

チームメンバーのエンゲージメント向上、スキル開発、成果責任の明確化をサポートする
チームの月次・四半期・年間の売上予測を策定・管理する
パイプライン構築状況を把握し、営業プロセス全体の遂行・管理を行う
成長戦略を立案し、チームマネジメントを通じて売上目標の達成を目指す
顧客の開発現場での課題を理解し、ニーズに基づいたQt製品による最適な解決策を提案する
既存顧客との中長期的な関係を構築し、横展開による売上拡大を推進する
新規顧客の開拓および関係構築を行う

Required Skills

7年以上の自動車、建設機械、農業機械、電動自転車、ドローン、鉄道など、
組込みシステム領域向けのソフトウェア／テクノロジー営業経験
中長期での提案サイクルにおけるクロージング経験
5年以上のピープルマネジメント経験（5人以上）
セールスマネージャーとして継続して目標を達成してきた実績

【人物面】
高いコミュニケーション能力とチームワーク志向
顧客中心の思考（Customer Centric）
コーチング・メンタリングなどの人材育成スキル
優れたコミュニケーション、交渉、協働スキル

Company Description

クロスプラットフォームアプリケーション・UIフレームワーク「Qt」、GUIテスト自動化ツール「Squish」、コードカバレッジツール「Coco」、テスト結果マネジメントツール「Test Center」、ソフトウェア・ーキテクチャ自動解析ツール「Axivion Suite」、静的コード解析ツール「Axivion Static」の開発、販売、サポートの提供ならびに前述の製品を用いた開発に関するコンサルティング、開発支援、受託開発、トレーニングの提供