



www.michaelpage.co.jp

セールスマネージャー・化粧品原料 ~1200万

セールスマネージャー・化粧品原料 ~1200万

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1573237

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

January 22nd, 2026 14:26

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

化粧品原料の販売を担当する営業マネージャーとして、顧客との関係を構築し、売上目標を達成する役割を担います。東京を拠点に、顧客ニーズに応じた製品提案を行い、業界でのプレゼンスを強化します。

企業情報

この企業は、化粧品業界に特化した製品を提供する中規模の製造業企業です。革新的なソリューションと高品質な製品で知られ、専門的な知識を活かしながら顧客満足を追求しています。

職務内容

- 化粧品原料の営業活動を担当
- 既存顧客との関係構築および強化
- 新規顧客の開拓および市場拡大
- 顧客ニーズに基づいた製品提案と販売戦略の策定
- 売上目標の達成を目指した計画の実行

- ・市場動向の分析および競合他社の調査
- ・社内関連部門との連携によるプロジェクト管理
- ・展示会やイベントへの参加を通じた企業プロモーション

条件・待遇

- ・年収10,000,000円から12,000,000円
- ・健康保険および各種福利厚生
- ・東京を拠点とした勤務
- ・業界内でのキャリアアップの機会
- ・専門性を高める研修制度

業界での経験を活かし、化粧品原料の営業マネージャーとして活躍するチャンスです。ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

Required Skills

セールスマネージャーとして成功するためには、以下のような資質が求められます：

- ・営業またはビジネス開発の実務経験
- ・化粧品原料業界または製造業に関する知識
- ・顧客との良好な関係を築く能力
- ・製品知識を活かした提案力
- ・目標達成に向けた行動力と計画性
- ・日本語および英語でのコミュニケーション能力

Company Description

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りをもち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。