

関西エリアセールス・パーソナルケア

関西エリアセールス・パーソナルケア

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1573196

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

7 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

January 22nd, 2026 10:37

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

このポジションでは、パーソナルケア製品の分野で営業活動を担当し、顧客との関係を構築し、売上拡大を目指します。優れたコミュニケーション能力と業界知識を活かして、顧客ニーズに応えるソリューションを提案していただきます。

企業情報

この企業は、パーソナルケア業界において確固たる地位を築いている中規模の会社です。高品質な製品と専門的な知識を提供することで、業界内で信頼を得ています。

職務内容

- パーソナルケア製品の販売活動を行い、売上目標を達成する。
- 既存顧客との関係を維持し、新規顧客を開拓する。
- 顧客のニーズを把握し、それに応じた製品提案を行う。
- 市場動向や競合他社の分析を行い、戦略を立案する。
- 社内チームと連携し、顧客満足度を高める。

- ・製品トレーニングを実施し、技術的なサポートを提供する。
- ・レポート作成やデータ分析を通じて営業活動を改善する。
- ・関西エリアでの営業活動をリードする。

条件・待遇

- ・年収7,000,000円～11,000,000円。
- ・健康保険やその他福利厚生が充実。
- ・パーソナルケア製品業界でのキャリアアップの機会。

このポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。新たなキャリアの一歩を踏み出す絶好のチャンスです！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

Required Skills

関西エリア営業担当者として成功するためには、以下のような資質が求められます：

- ・営業または化学・原料業界での経験がある方。
- ・パーソナルケア製品に関する知識や興味をお持ちの方。
- ・顧客志向で優れたコミュニケーションスキルを有する方。
- ・自己管理能力があり、目標達成に向けて努力できる方。
- ・大阪またはその近郊（自宅からの直行直帰）、滋賀事業所での就業も可能
- ・日本語

Company Description

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りをもち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたり日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。