

【間接購買】大手外資系保険企業のソーシング＆ベンダー管理スペシャリスト

【間接購買】大手外資系保険企業のソーシング＆ベンダー管理スペシャリスト

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1572765

Industry

Insurance

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 11 million yen

Refreshed

January 20th, 2026 07:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

グローバル保険グループの日本法人にて、間接購買カテゴリーの調達戦略およびベンダーマネジメントをリードするスペシャリストを募集しています。社内外のステークホルダーと連携しながら、最適なサプライヤー選定・契約交渉・コスト戦略を推進し、企業価値向上に直接貢献するポジションです。

企業情報

クライアントは、グローバルに展開する保険・金融サービスグループの日本法人。豊富なリスクマネジメント知識とデジタル技術を駆使し、法人・個人双方に最適な保険ソリューションを提供しています。多様性を尊重する社風と透明性の高い経営体制のもと、社員一人ひとりが自律的に働きながら社会的使命を果たせる環境を整備。グローバルとローカルの知見を融合し、革新性と安定性を両立した企業文化を築いています。

職務内容

間接購買カテゴリー（例：マーケティング、人事、施設管理、セキュリティなど）における戦略的ソーシング活動の企画・実行

ビジネス部門・法務・契約管理チームとの協働による、最適な調達戦略・契約条件の策定と交渉推進

サプライヤー選定、RFP（提案依頼書）作成、コスト分析、ベンダー評価などのエンドツーエンドの調達プロセス管理

関係部門との強固なパートナーシップを築き、調達ガイドラインや倫理基準の遵守を徹底

継続的な品質向上・コスト最適化・プロセス改善の推進
ベンダーのパフォーマンスマニタリングおよび改善策の提案

条件・待遇

グローバルな保険グループの日本拠点で、購買戦略・交渉・ガバナンスを主導できる裁量の大きなポジション
海外本社や各拠点との連携を通じて、グローバルスタンダードのソーシングスキルと戦略思考を磨ける環境
戦略的思考・分析力・交渉力をバランスよく発揮しながら、ビジネス成果を直接的に生み出せるやりがい
フレックスタイム勤務・週1回の在宅勤務など、柔軟で働きやすいワークスタイル
経験とスキルに応じて最大年収1,100万円程度まで検討可能な報酬レンジ

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Kento Horimai on +81 366 276 062.

Required Skills

大卒以上

5年以上の戦略的購買・ソーシング経験を持ち、間接購買カテゴリーの知見がある方
交渉力と分析力に優れ、ビジネス課題をデータドリブンで解決できる方
英語（ビジネスレベル）と日本語（ネイティブレベル）での高いコミュニケーション能力
自律的に課題を発見し、優先順位をつけて行動できるプロアクティブなマインドセット
複数のステークホルダーと協働し、信頼関係を築きながら成果を出せるリーダータイプ

Company Description

クライアントは、グローバルに展開する保険・金融サービスグループの日本法人。豊富なリスクマネジメント知識とデジタル技術を駆使し、法人・個人双方に最適な保険ソリューションを提供しています。多様性を尊重する社風と透明性の高い経営体制のもと、社員一人ひとりが自律的に働きながら社会的使命を果たせる環境を整備。グローバルとローカルの知見を融合し、革新性と安定性を両立した企業文化を築いています。