

## 半導体業界での営業エグゼクティブ | 事業拡大を担うポジション

## 半導体業界での営業エグゼクティブ | 事業拡大を担うポジション

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1572717

## Industry

Electronics, Semiconductor

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

9 million yen ~ 12 million yen

## Refreshed

January 19th, 2026 17:01

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Daily Conversation

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

半導体設計企業やメーカーとの関係構築・事業拡大を担当する営業ポジションです。業界知識を活かし、成長市場で高いインパクトを発揮できます。

## 企業情報

グローバルに展開する技術ソリューション企業。半導体業界における強固なネットワークと革新的な製品で知られています。

## 職務内容

- 半導体設計企業やメーカーとの関係構築・維持
- 新規ビジネス機会の発掘と収益拡大
- 社内チームと連携し、顧客ニーズに応じた提案を実施
- 市場動向の把握と戦略的な営業活動

## 条件・待遇

- 年収最大1,200万円
- 成長著しい半導体業界でのキャリアアップ
- グローバルなビジネス環境での活躍機会

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sultan Anvarov on +81 3 6832 8966.

---

#### Required Skills

- 半導体関連分野 (IC、IP、CAD、材料、装置など) での営業経験
- 優れたコミュニケーション・交渉スキル
- 日本語ネイティブ、英語ビジネスレベル
- 自律的に業務を遂行できる方

---

#### Company Description

グローバルに展開する技術ソリューション企業。半導体業界における強固なネットワークと革新的な製品で知られています。