

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

半導体業界での営業エグゼクティブ | 事業拡大を担うポジション

半導体業界での営業エグゼクティブ | 事業拡大を担うポジション

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1572717

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

January 19th, 2026 17:01

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

半導体設計企業やメーカーとの関係構築・事業拡大を担当する営業ポジションです。業界知識を活かし、成長市場で高いインパクトを発揮できます。

企業情報

グローバルに展開する技術ソリューション企業。半導体業界における強固なネットワークと革新的な製品で知られています。

職務内容

- ・
 - 半導体設計企業やメーカーとの関係構築・維持
 - 新規ビジネス機会の発掘と収益拡大
 - 社内チームと連携し、顧客ニーズに応じた提案を実施
 - 市場動向の把握と戦略的な営業活動

条件・待遇

- - 。年収最大1,200万円
 - 。成長著しい半導体業界でのキャリアアップ
 - 。グローバルなビジネス環境での活躍機会

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sultan Anvarov on +81 3 6832 8966.

Required Skills

- 半導体関連分野（IC、IP、CAD、材料、装置など）での営業経験
- 優れたコミュニケーション・交渉スキル
- 日本語ネイティブ、英語ビジネスレベル
- 自律的に業務を遂行できる方

Company Description

グローバルに展開する技術ソリューション企業。半導体業界における強固なネットワークと革新的な製品で知られています。