



## 海外商品企画営業担当

日本のアニメや漫画のキャラクターグッズの商品企画・国内外へ販売

### Job Information

**Hiring Company**

Masameya Inc.

**Job ID**

1572638

**Industry**

Other (Manufacturing)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

**Salary**

4.5 million yen ~ 6 million yen

**Work Hours**

フレックスタイム制（1日の標準労働時間8時間、コアタイム11:00～15:00）

**Holidays**

完全週休2日制（土日祝）

**Refreshed**

January 28th, 2026 11:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### ≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- ・海外向けエンタメ商品の調査・企画からライセンス交渉、商品化進行管理まで担当
- ・自分の企画した商品が世界各国で展開され、ファンの喜びを直接感じられる
- ・文化や商習慣の異なる海外企業と信頼関係を築き、大型案件を成功に導く達成感
- ・フレックス制・残業少なめ、年休122日で有給消化率も高い働きやすい環境

**【業務内容】**

海外で需要のあるエンタメコンテンツの分析と調査、商品展開に必要な渉外業務などをメインにご担当いただきます。商談先は国内外にあるコンテンツのライセンスを保有している企業です。現地のお客様が喜んでくださるタイトルは何か？求め

られる商品を計画的により多く導入していただく事がミッションとなります。

▼メイン業務（必須でやってもらいたいこと）

- ・ 営業業務に関連する作業（契約締結、提案書作成など）
- ・ ライセンス元の企業様との渉外業務（商品化申請交渉、監修業務）
- ・ 商品化までのスケジュールコントロール（社内外問わず）

↓以下は慣れてきたら↓

- ・ 海外現地のエンタメコンテンツの動向調査と分析
- ・ 年間商品計画の立案と実行

基本的には日本国内で既に商品化済みの商品から、各国で需要のある商品を展開できるように交渉していただきます。商品とあわせて商品告知内容や広告、出店計画レイアウト等ライセンスが関与する交渉もお願いいたしますので、様々な部門や様々な方との調整力が求められます。

業務において大事なことは各国の文化理解と尊重です。国が違えば流行も違いますし、ビジネスの速度感も全く変わります。先方様が大事にしていることを理解することで信頼関係を築き、互いの目的達成が出来た際の喜びは非常に大きな達成感です。

既存の手法などにとらわれすぎず、前向きに、柔軟に行動する力が求められます。

▼ゆくゆくは以下のような海外事業におけるいずれかの業務へのステップアップも可能です！

- ・ 各国の販売戦略立案と実行
- ・ 各国のプロモーション戦略立案と実行
- ・ 各国の予算立案

■募集背景：

現在当社は、確立されたキャラクターフレグランス市場をさらに拡大しながらも新商品、新規事業、国内外の幅広い展開など、私たちにしかできない唯一無二の体験提供を使命として挑戦を続けています。

特に海外事業においては台湾にて直営店運営を10月より行う等、一定のご信頼をいただくまで成長しております。今後については日本、台湾で培ったものをさらに全世界に向けて挑戦するフェーズとなっており、今まで以上により多くのときめきを提供したく、商品展開を行う上で非常に重要な商品企画営業をともに行ってください方をお迎えしたく採用に至りました。

■当社について：

当社は2010年設立の、アニメや漫画のキャラクターグッズの商品企画～販売を行っている会社です。「進撃の巨人」「ワンピース」など人気作品中心に幅広くコラボし、独自性の高いキャラクターフレグランスを現在までに1600種類ほど展開をしています。

現在の当該商品市場も当社が確立し、銀座にて旗艦店の運営も行っています。

2023年からは台湾に台湾まさえやという社名にて会社を設立、運営し、世界中の方々にもときめきを提供しています。

また、2025年10月4日には台湾直営店もオープンさせていただき、

海外初出展ながらも、売り上げ予算130%達成と非常に好調なスタートを切ることが出来ました。

今後も引き続き国内外問わず幅広く感動体験をお届けすることで、当社だからこそできるエンターテインメント文化の魅力拡大に尽力したいと考えております。

▼キャラクターの香りを創り、キャラクターに会える体験を生むブランド

「primaniacs（プリマニアックス）」

▼2025年10月31日に 日本経済新聞（日経MJ）に取り上げていただきました！

<https://www.nikkei.com/article/DGXZQOCD185CP0Y5A910C2000000/>

【雇用形態】

正社員

※試用期間3カ月（試用期間中は給与や待遇等に変更ありませんが、賞与のみ支給対象外です）

【給与】

前給・前職および経験・能力を考慮

■昇格：年2回（人事評価に応じて決定）

■賞与：年2回（会社の業績及び人事評価に応じて支給の有無、金額を決定）

年収例

500万円／月給30万円＋賞与／29歳

【就業時間】

フレックスタイム制（1日の標準労働時間8時間、コアタイム11:00～15:00）

※残業：平均12時間/月程度

【勤務地】

株式会社まさえや本社：東京都千代田区神田猿楽町1-5-15 猿楽町SSビル5階

【休日休暇】

- ・ 年間休日122日
- ・ 完全週休2日制/土日祝
- ・ 夏季休暇
- ・ 年末年始休暇
- ・ 有給休暇（有給消化率83%）※積極的に消化する風土です！
- ・ 慶弔休暇
- ・ 産休・育休 ※取得実績あり

【待遇・福利厚生】

- 交通費全額支給
- 社会保険完備
- 書籍購入補助
- チーム予算制度(業績向上を目的とした自己投資、チーム投資に使える制度です！)
- フリードリンク
- フリーアルコール

---

## Required Skills

### 【必須要件】

- ビジネス英語を利用した、文章でのコミュニケーションのご経験  
※最初はメールや書類作成、市場調査から始めていただき、ゆくゆくは英語での会話による交渉も行っていただきます。
- 社内外の調整を必要とするプロジェクトマネジメントのご経験
- PPT：プレゼン資料作成経験、Excel、Wordは基本的なビジネス利用ができるレベル

### 【歓迎要件】

- 海外人材との就業経験
- 営業業務の経験（年数不問）
- 中国語を利用した文章でのコミュニケーション経験

### 【求める人物像】

- アニメ、漫画などの幅広いエンタメファンである方
- 社内外問わず計画を立て期日通りに進行させる意識がある方
- 関わる方を大事にし、社内外問わず信頼関係を構築することで、成果の最大化ができることを理解している方
- 各国の文化を理解、尊重し、柔軟に対応できる方
- 今後、海外で幅広い業務に挑戦したい方

### 【選考について】

- STEP1：エントリー  
応募フォームよりエントリー内容による審査を行います。
- STEP2：面接  
一次面接→二次面接を予定しています。  
筆記試験あり（小論文）  
※1.小論文は、400字～800字程度となります。  
※2.一次面接と同日に行います。(実施タイミングは変動することがあります。)
- STEP3：内定  
内定後はフォローアップ面談等、入社に向けてのサポートを行います。

---

## Company Description