

EKATO

マネジメント経験不問！"新支店"の【プレイングマネージャー】

＼裁量と成長を手にできる！立ち上げ期のマネージャー募集／

Job Information

Hiring Company

EKATO Co., Ltd

Job ID

1572613

Industry

Machinery

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Yodogawa-ku

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

10:00～19:00（実働8時間）

Holidays

完全週休2日制（土日祝）

Refreshed

February 6th, 2026 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

『募集要項・本ポジションの魅力』

- 新設大阪支店の立ち上げを担い、営業・組織づくりを両立するプレイングマネージャー業務
- 立ち上げ期ならではの大きな裁量を持ち、拠点成長を自ら形にしていく達成感
- 世界トップクラスの競争技術を武器に、顧客課題解決と市場開拓へ深く関われる
- 年休125日以上、転勤なし・直行直帰OKに加えドイツ研修ありの成長環境

【業務内容】

大阪支店のマネージャーとして、立ち上げ期の組織づくりや提案活動に取り組んでいただきます。
西日本市場の中核となる、『新たな支店の立ち上げ』という重要なフェーズをお任せ。
ゆくゆくは、拠点運営や市場開拓にも主体的に関わっていただける方を求めていきます。

- 既存顧客の深耕営業、技術提案
- 展示会・セミナーでのプロモーション活動
- 西日本エリアの新規市場開拓、営業戦略の立案
- ドイツ本社との連携、打ち合わせ
- 将来的な組織づくり、採用・教育

<飛び込み・テレアポなし>

提案先は展示会やセミナーで出会った潜在ニーズのある企業です。

<ドイツ本社で学ぶ>

ドイツ本社でのセミナー（2～3週間）にも参加いただく予定です。
各国から同じレンジのメンバーが集まり、一緒にトレーニングを受けていきます。
必要に応じて外部研修を受講いただきます。

■募集背景：

当社は、化学・医薬・食品・環境など幅広い業界の生産プロセスを支える攪拌技術のリーディングメーカー。ドイツ本社を起点に世界35以上の拠点を展開し、工程設計から課題解決まで顧客に伴走しています。
西日本市場におけるブランド浸透を推し進めるべく、来春大阪支店を開設する当社。そこでチームづくりを牽引できるマネージャーをお迎えします。プレイヤーとしての提案活動に加え、組織運営や本社との連携お任せします。

■入社後の流れ：

▼まずはeラーニングで製品知識や攪拌技術を学びましょう。
▼その後、日本法人を統括する上司や先輩社員から顧客の業界特性や提案方法をレクチャーします。
知識面での不安も大きいかとおもいますので、最初は東京本社のメンバーがWeb商談などでサポートに入りますのでご安心ください。（毎日定期ミーティングあり）

■配属先の編成：

当社では、20～50代の幅広い層の男女がバランスよく活躍中！
海外での就業経験や留学経験をもつメンバーが多く、本社との打ち合わせでは英語が日常的に使われています。
大阪支店は新設につき、入社当初はプレイヤーとして活動しながら、将来的には西日本エリアの営業統括や人員計画にも関わっていただきます。

■魅力：

- 世界トップクラスの攪拌技術をもつドイツ発メーカー
- 日本法人は少数精銳で一人あたりの裁量が大きい
- 大阪支店の立ち上げメンバー／将来は西日本統括も
- 未経験OK！eラーニング＆ドイツ研修で専門知識を習得
- 英語が日常的に使える◎本社との技術MTGは1日1～2回
- 年休120日以上／残業月20h程度でプライベートも充実
- 賞与年2回で実績を正しく評価します！昇給・昇格も

【雇用形態】

正社員

※試用期間6ヶ月（その間の待遇は変わりません）

【給与】

初年度の年収：700万円～1000万円
月給：50万円～+諸手当+賞与年2回（実績による）
※経験・能力を考慮して優遇します。
※残業手当別途支給。

■昇給：年1回**■賞与：年2回（※実績による）****【就業時間】**

10:00～19:00（実働8時間）
※残業は月平均20～30時間程度（当社では21時以降の残業は原則ありません）

【勤務地】

大阪支店：大阪府大阪市（新大阪駅から徒歩圏内）※2026年4月1日開設予定
★転勤なし／直行直帰OK！

【休日休暇】

- 年間休日125日以上
- 完全週休2日制（土日休み）※休日出勤の場合は代休あり
- 祝日
- 夏季休暇
- 年末年始休暇
- リフレッシュ休暇（勤続5年で5日間）
- アニバーサリー休暇
- 慶弔休暇
- 有給休暇
- 出産・育児休暇

【待遇・福利厚生】

- 交通費全額支給
 - 出張手当
 - 残業手当
 - 社会保険完備
 - 中小企業退職金共済制度
 - 健康診断
 - 資格取得支援制度
 - 映画や遊園地のチケットを割引価格で購入することも可能！
└ ホテルの宿泊割引もあり！
 - 食事補助（チケットレストラン）有り（2月から開始予定）
-

Required Skills

【必須要件】

- 機械系の法人営業 or セールスエンジニア経験、または購買等、交渉・折衝の経験
- ビジネスレベルの英語力
- 基本的なPCスキル（提案資料作成が可能なレベル）
- 要普免 ※AT限定可

【歓迎条件】

- マネジメントや人材育成の経験
└ 技術的な理解も必要ですが、最初から完璧である必要はありません！必要な知識は入社後に学べます。

【選考について】

- 面接回数：3回を予定しております。
 - 選考フロー：
一次面接：Web面接
二次面接：大阪府大阪市で面接予定（詳しくは一次面接通過後にお知らせします。）
-

Company Description