ルート営業 / 機械工具専門のグローバル商社　【営業の5人に1人が海外駐在中！】

英語力のある方や海外駐在にチャレンジしたい方歓迎！

Job Information

Hiring Company
TOYO CORPORATION

Job ID
1572608

Industry
Specialized Import, Export

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Aichi Prefecture, Kariya-shi

Salary
5.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours
8:00 ~ 17:00　※休憩60分 (12:00 ~ 13:00)

Holidays
土日

Refreshed
November 11th, 2026 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 大手自動車メーカー向けに機械工具や設備のルート営業を担当

- 顧客に深く入り込み、課題解決型提案で信頼関係を築けるやりがい
- 国内で実績を積み、将来は海外駐在に挑戦できる成長機会
- 賞与実績5ヶ月分や社宅制度など、長期就業を支える福利厚生が充実

【業務内容】
まずは愛知県内の事業所でルート営業に従事いただきます。
国内で経験を積んだ後、営業での実績が評価されれば駐在員として海外事業所で働くことが可能です。

■国内での主な業務内容：
主に大手自動車メーカー向けに機械工具・工作機械製品等のルート営業をお任せいたします。
社用車で自動車業界の大手既存顧客を訪問し、情報収集から製品提案、納期管理や調整業務を行います。

■海外での主な業務内容：
駐在先の各国において、国内での業務同様にルート営業をお任せいたします。
日系自動車産業を中心とした製造業のお客様へボルト一本から工場立ち上げに及ぶ物までを供給し、お客様それぞれのニーズや課題に合わせた提案を致します。
駐在先は、アメリカ・メキシコ・インド・タイ・インドネシア・チェコを想定しております。

海外では8カ国、42拠点展開するグローバル企業です。今後さらに海外事業を強化する方針のもと、新卒・キャリア採用に関わらず、機会があれば誰でもチャレンジ可能な環境です。
2026年1月現在においては60名以上の駐在員、営業社員の約5人に1人が海外各国で活躍しております。

■東陽の営業の特徴：
「顧客第一主義」実現のため「定期定時訪問」を行い、お客様とのコミュニケーションから市場の動向・ニーズを迅速かつ的確につかみ、お客様のビジネスを一歩先に見据えた提案と受注活動を行っています。

●担当顧客：
基本的にはチームで特定の顧客を数社担当し、じっくりと深耕営業を行います。

●取扱製品：
切削工具、測定工具、電動工具、生産設備、FA機器など総計数千点に挙がります。

●受注金額：
数百万円 ~ 数千万円、数千万円 ~ 数億円の案件もあります。

●仕事の特徴：
当社の仕入れ先は7,000社に及ぶため、顧客の課題を解決できる仕入れ先と連携の上、ソリューションを提案することができます。また、顧客から工作機械や設備全般の依頼があった際には、加工や組付の手配も行う他、据付に立ち合う場合もあります。
東陽では、業界や営業経験有無は問いません。様々な知識・経験を持った社員がたくさん活躍しており、機械工具の知識はなくとも、OJTやメーカー研修等を通じて業務を習得していただきます。
（変更範囲：会社の定める業務）

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり（3ヶ月 / 期間中の条件変更なし）

【給与】
想定年収：5,500,000~7,000,000円
≪内訳≫
・基本給　270,000円~
・賞与年2回（7月、12月）※昨年度実績5ヶ月
・想定残業手当込み（平均残業時間 30時間/月）

【就業時間】
8:00 ~ 17:00
※所定労働時間：8時間0分、休憩：60分 (12:00 ~ 13:00)
■残業あり（平均残業30時間/月程度）

【勤務地】
＜配属＞国内営業所（主に愛知県内）のいずれか
＜愛知県内支店＞
本社（刈谷）・安城支店・岡崎支店・岡崎東支店・半田支店・豊橋支店・幸田支店・碧南支店

※経験・知識に加え、居住地や通勤事情を考慮し配属先を決定いたします。
※就業場所の変更：あり（当社営業所）

【休日休暇】

- 年間休日　121日
- 土日
- GW・夏季・年末年始休暇　※それぞれ9日程度
- 年次有給休暇：初年度10日付与（入社時5日、入社半年後5日付与）

【待遇・福利厚生】

- 世帯社宅/独身寮あり（入居要件あり）
- 各種社会保険完備（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- 通勤手当（※規定に基づき全額支給）、車通勤可
- 家族手当（扶養家族1名につき15,000円/月）
- 永年勤続表彰
- 退職金制度(確定拠出年金)、退職一時金

- 介護休業制度
- 育児休業制度(育児中の社員在籍中)
- メンタルヘルス制度
- 法人契約によるリゾートホテル
- 各種部活動
- 定年62歳

Required Skills

【必須要件】

- 営業職に1年以上の経験がある方（商材・業界問わず）
- 普通運転免許

【歓迎要件】

- 第二新卒　歓迎
- 英語力（TOEIC450点、英検2級以上）のある方、海外駐在にチャレンジしたい方

【選考フロー】

- 書類選考
- 一次選考（WEB適性検査 20分程度）
- 二次選考（対面での人事面接）※オンライン面接応相談
- 最終選考（対面での役員面接）
  ※選考フローが変更になる場合がございます

Company Description