



www.michaelpage.co.jp

インサイドセールスマネージャー・ソフトウェア

Account Executive-Software

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1572501

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

15 million yen ~ 20 million yen

Refreshed

January 15th, 2026 14:48

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

米国に本社を置くIT企業での、クラウド商材のインサイドセールス事業のビジネスをリードするInside Sales Manager роль。約9名をマネジメントし、製品の拡販を行います

Client Details

米国に本社を置き、従業員数10万人以上を誇る外資系IT企業。CX、クラウド、CRM、ERPなどの様々なITソリューションを金融・保険・ハイテク・通信など幅広い業界に提供しております

Description

- クラウド関連事業の戦略策定・収益責任
- チームマネジメント（採用・育成・評価）
- パイプライン管理、提案～受注～拡張の推進
- マーケティング施策の実施

Job Offer

- 年収1200万円- 2000万円 OTE

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

Required Skills

- ソフトウェア業界でのインサイドセールス経験
 - 7名以上のインサイドセールスチームのマネジメント経験
 - ビジネスレベルの英語力
-

Company Description

米国に本社を置き、従業員数10万人以上を誇る外資系IT企業。CX、クラウド、CRM、ERPなどの様々なITソリューションを金融・保険・ハイテク・通信など幅広い業界に提供しております