



**Morgan  
McKinley**

## 【米系医療機器大手】マーケットアクセス戦略シニアマネージャー | グローバル大手でキャリアを加速

次のステップに挑戦したいプロダクトマネージャー、マーケティング経験者におすすめ

### Job Information

**Recruiter**

[Morgan McKinley](#)

**Job ID**

1572406

**Industry**

Bank, Trust Bank

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Refreshed**

January 27th, 2026 00:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 6 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

世界的に展開する外資系医療機器メーカーにて、日本市場におけるマーケットアクセス戦略や新製品ローンチをリードするシニアポジションです。

ビジネスプランの作成から実行まで、裁量をもって進めていただきます。次のステップに挑戦したいプロダクトマネージャー、マーケティング経験者におすすめのポジションです。

### 主な職務内容

- 日本のマーケットアクセス改善プロジェクトの主導
- 新製品の日本市場投入～シェア拡大を描くビジネスプランの策定・実行
- 製品の市場投入プロセス全体のマネジメント
- クロスファンクションナルチームを統括し、重要プロジェクトを推進すること

- プロジェクト管理の効率化に向けた社内プロセス・ツールの改善

A global **medical device leader** is seeking a **Senior Business Development & Strategy Manager** to drive market access initiatives and lead new product launches in Japan. This high-impact role sits at the intersection of **business strategy, product marketing, and healthcare system navigation**, offering the opportunity to shape long-term growth in one of the world's most complex medical markets.

#### Key Responsibilities

- Lead strategic projects to improve **market access** within the Japanese healthcare system
- Develop and execute **business plans** to launch new medical devices and expand market presence
- Manage the full lifecycle of **new product introductions** into the Japanese market
- Guide cross-functional teams to ensure key strategic and commercial objectives are achieved
- Improve internal processes and tools to enhance **project management efficiency**

#### Required Skills

##### 必須条件 経験・資格 :

- 医療機器業界におけるマーケティング／プロダクトマネジメント／事業開発経験7年以上
- 新製品ローンチや事業計画立案の実績
- KOL（キーオピニオンリーダー）とのネットワーク構築経験
- ビジネスプランの作成能力

##### ソフトスキル :

- 論理的思考力、課題解決力
- 共通の目標を達成するために他部署と連携するコラボレーションスキル
- 社内外ステークホルダーと信頼構築力、交渉力
- ポジティブ思考

##### 語学力 :

- 日本語：ネイティブルベル
- 英語：ビジネスレベル以上（海外と日常的なやりとりあり）

##### 歓迎条件

- 医療機器または製薬業界での営業経験
- 日本の医療制度（償還払いのルールや、関連規制含む）に関する知識
- 官公庁との折衝経験
- プロジェクトマネジメント資格

##### この求人がおすすめの理由

- 日本市場の新製品戦略を主導する要職
- 英語を日常的に使うグローバルな業務環境
- 大規模プロジェクトを自分の裁量で動かせるやりがい
- 医療業界の最前線でキャリアを築ける環境
- 年収1,400万円～（経験スキルにより応相談）+ボーナス

#### Required Skills and Qualifications Experience:

- 7+ years of experience in **marketing, product management, or business development** within the medical device industry
- Proven track record of **successful product launches** and business plan execution
- Demonstrated experience building strong professional networks with **KOLs**
- Strong analytical and logical thinking skills with a proactive team-oriented approach

#### Soft Skills:

- Strategic problem-solving mindset with the ability to create and execute new initiatives
- Strong negotiation skills and ability to build trust with internal and external stakeholders
- Positive, collaborative attitude with a focus on achieving shared goals

#### Language Requirements:

- Japanese: Native level
- English: Intermediate to Business level (daily communication with global teams)

#### Preferred Skills & Qualifications

- Sales experience in the medical device or pharmaceutical industry
- Strong understanding of the Japanese healthcare system, including reimbursement regulations
- Experience negotiating with government agencies or formal project management certification

#### Why You'll Love Working Here

- Competitive compensation package (¥14M-¥17M)
- Direct influence on **Japan market strategy and product launches**
- Truly global working environment using English daily
- High level of autonomy to lead major projects end-to-end
- Opportunity to work at the forefront of medical innovation

#### Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名

は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティングスペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。