

【医療機器メーカー】体温計で有名なグローバル企業の間接材ソーシングスペシャリスト

【医療機器メーカー】体温計で有名なグローバル企業の間接材ソーシングスペシャリスト

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1572375

Industry

Medical Device

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 9 million yen

Refreshed

January 13th, 2026 14:30

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、全社の間接材ソーシング機能を高度化し、コスト・契約条件・調達プロセスの最適化をリードする重要な役割です。SGA全般、もしくはIT領域に特化した専門性を活かしながら、全社横断で影響力のある調達改革に携わっていただきます。

企業情報

クライアントは、グローバルに事業を展開する日本発の大手メーカーで、長期的視点に立った経営と高い社会的信頼を基盤に成長を続けている企業です。全社最適を重視する文化のもと、調達部門は単なるコスト削減にとどまらず、事業価値を高める戦略的機能として位置づけられています。

職務内容

間接材（SGA領域全般、またはIT領域）における大規模ソーシング案件の企画・実行
市場分析を踏まえた最適サプライヤー選定、新規取引先の開拓、契約条件への反映
社内関係部門（本社機能、事業部、各拠点）と連携した取引条件・契約内容の最適化
全社共通商材（旅費、車両、人事・総務系サービス、不動産、オフィス関連等）の調達高度化

IT、物流、コンサルティング、業務委託、人材関連などプロフェッショナルサービスの戦略的ソーシング
調達プロセス・仕組みの品質向上、効率化、標準化に向けた改善・啓蒙活動
購買規程・コンプライアンスを遵守した調達活動の推進

条件・待遇

最大年収900万円の競争力ある報酬水準
在宅勤務（週2日）+フレックスタイム制度による柔軟な働き方
業界不問で、これまでの専門性を活かしながら調達領域へキャリアを広げられる環境
全社横断・経営インパクトの大きいソーシングに関われる高い裁量と影響力
調達の集約化・高度化という中長期テーマに携わり、仕組みづくりに深く関与できる
グローバルとの連携機会も多く、英語力・戦略思考を活かしたキャリア形成が可能

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Kento Horimai on +81 366 276 062.

Required Skills

間接材ソーシングの実務経験を持ち、特に高額案件における市場分析から交渉までを主導してきた方
取引先との価格・契約条件交渉において、論理性と信頼関係構築力を発揮できる方
間接材各カテゴリーの業界動向や関連法規を理解し、実務に落とし込める方
コスト最適化、VE/CD提案など、価値創出型の調達活動を実践してきた方
調達未経験でも、IT（インフラ、システム開発、セキュリティ等）領域で取引先と協業してきた経験を持つ方は歓迎
英語を用いた海外関係者とのビジネスコミュニケーションに対応できる方
前向きで誠実、変化に柔軟に対応しながら最後までやり切れる方

Company Description

クライアントは、グローバルに事業を展開する日本発の大手メーカーで、長期的視点に立った経営と高い社会的信頼を基盤に成長を続けている企業です。全社最適を重視する文化のもと、調達部門は単なるコスト削減にとどまらず、事業価値を高める戦略的機能として位置づけられています。