

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

日本事業責任者 - グローバルファッション企業

日本事業責任者 - グローバルファッション企業

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1572108

Industry

Apparel, Fashion

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 20 million yen

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Refreshed

January 24th, 2026 00:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

グローバルアパレル企業の日本市場拡大をリードするポジションです。国内大手リテール企業との取引拡大やネットワーク構築を通じて、事業成長に貢献いただきます。

Client Details

約50年の歴史を持つ世界有数のファッション・テキスタイルコングロマリット。アパレル製造を軸に、リテール、不動産、チャリティまで幅広く展開し、UNIQLOやGAPなど世界的ブランドへのOEM供給実績があります。アジアに10以上の製造拠点をもち、年間2億点以上の生産能力を誇る同社は、日本市場への投資を強化し、さらなる成長を目指しています。

Description

- セールスチームの管理および指導

- 営業戦略の策定と実行
- 新規顧客の開拓と既存顧客との関係強化
- 収益目標の達成に向けた計画立案
- 市場動向の分析および競合他社の調査
- プロジェクトの進捗管理とレポート作成
- 他部門との連携による業務効率化の推進
- 顧客満足度向上のための施策実施

Job Offer

- 東京勤務（ハイブリッド）
- 日本市場拡大フェーズでの戦略ポジション
- 柔軟な働き方とグローバルキャリアの機会
- 給与：経験・スキルにより応相談

ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yusuke Sherpa +81366276109.

Required Skills

- 国内大手アパレル・リテール企業との取引拡大戦略の策定・実行
- 国内サプライヤー・工場とのネットワーク構築
- 営業・マーケティングチームと連携し、日本市場でのプレゼンス強化
- 新規事業機会の発掘とグループ全体への提案

応募資格

- 国内アパレル・テキスタイル業界での強いネットワーク
- B2B営業または事業開発の経験（店舗運営ではなく法人営業）
- 商社やアパレル企業出身者歓迎
- 英語不要、日本語でのコミュニケーションができる方

Company Description

日本事業責任者 - グローバルファッション企業

この役割では、国内大手アパレル・リテール企業とのパートナーシップ構築や、サプライチェーンの強化を通じて、日本市場でのプレゼンスを高めることがミッションです。
世界的ブランドへのOEM供給実績を持つ企業で、アジアに複数の製造拠点を展開し、年間数億点規模の生産能力を誇ります。日本拠点は成長フェーズにあり、戦略構築に直接関わるチャンスがあります。

ハイライト

東京勤務（ハイブリッド）
日本市場での事業開発・法人営業
柔軟な働き方とグローバルキャリアの可能性

お気軽にご応募ください！