

【ベトナム就職】 物流営業/物流/ホーチミン勤務/日勤勤務/国際輸送/国内輸送/倉庫営業/  
大手日系企業

営業⇒営業マネージャー⇒営業部長へのキャリアアップを目指すことができます!

## Job Information

### Recruiter

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

### Job ID

1572046

### Industry

Logistics, Storage

### Company Type

Large Company (more than 300 employees)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Vietnam

### Salary

4.5 million yen ~ 5.5 million yen

### Work Hours

月曜～金曜 8:00am～5:00pm

### Holidays

土日、祝日

### Refreshed

April 3rd, 2026 10:01

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

No permission to work in Japan required

## Job Description

### ■概要

ベトナム法人は、1997年に設立され、ベトナム国内で包括的な物流サービスを提供しています。20年以上にわたり、ベトナムでの物流サービスを展開しており、その経験と実績から、多くの企業に信頼されています。強みは、ワンストップ・ロジスティクスサービスです。国際貨物輸送、通関手続き、倉庫保管、国内配送など、サプライチェーン全体を一括して管理するサービスを提供しています。これにより、お客様は複数の業者とやり取りする手間を省き、効率的な物流運営が可能です。

またハノイ、ダナン、ホーチミンなど、ベトナム主要都市にオフィスを構え、全国的なサービス提供体制を整えている広範囲なネットワークも強みの一つです。

### <業務の流れ>

- 1 顧客接点創出
- 2 物流における課題ヒアリング
- 3 提案活動

└ 決裁権を持つ方へ提案するために国内・海外出張あり、日本側と協力をしながら提案を進めていくこともあります。

- 4 フォワーディング業務

└ 貿易実務はベトナム人が担当するため、ベトナム人と綿密なコミュニケーションを取りながら輸送手段の手配を進めます。

- 5 アフターフォロー

### <活かせる・得られるスキル>

- クライアントからニーズを聞き出す力、関係構築スキル
- キーマンとなる担当者に響く提案をする提案力とそれまでの営業戦略立案スキル
- 社内のベトナム人と円滑に仕事を進めるための多国籍間コミュニケーション能力

### <顧客先>

日系企業（他国企業への営業ができる方は大歓迎です）

### <キャリアステップ>

営業⇒営業マネージャー⇒営業部長へのキャリアアップを目指すことができます。

### <このような方を探しています>

- ・ 物流経験は無いが、英語力を活かして様々な国の企業とビジネスをしてみたい方

└ 業界経験が無い方への研修プログラムが整っています

- ・ 商社やメーカーで営業をする中でロジステックと接点があり、本業務のイメージがある方

---

## Required Skills

### 【必須要件】

- 大卒
- 英語 社内コミュニケーションレベル 以上
- 法人営業経験が3年以上ある方（業界不問）

---

## Company Description