



陸上製品営業（初任地：神戸本社）

ボールフィルタージャパン株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のあ...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ボールフィルタージャパン株式会社

Job ID

1571921

Industry

Machinery

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Hyogo Prefecture

Salary

5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 年...

Refreshed

January 8th, 2026 15:18

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2248647】

船舶業界で国内No.1の実績を誇る当社が、その世界最先端のフィルター技術を武器に、新たな市場を開拓するために・ち上げたのが「陸上営業部」です。

・本のあらゆる「ものづくり」の現場に潜む、お客様・もまだ気づいていない潜在的な課題を掘り起こし、当社の技術で解決へと導くこと。製紙、製鉄、化学、・品など、業界を限定せず、・らの提案・で新たな市場を創り出していく。そんな事業開発の最前線を担っていただきます。

・ ・重 ・ メーカーや機電系メーカー、製造 ・ 場向けに当社 ・ 動ろ過装置の技術提案営業をご担当いただきます。

■製品について：

船舶業界で培った世界トップクラスの技術を応 ・ した、「 ・ 動ろ過フィルター装置」を扱います。主な役割は、 ・ 場の ・ 産ラインで使 ・ される ・ やオイルから異物を ・ 動で取り除き、設備の安定稼働を実現することです。私たちのフィルターは、製紙、製鉄、化学、発電所といった、 ・ 本のものづくりを ・ えるあらゆる業界で活躍しています。 ・ ・ によるフィルター交換や清掃の ・ 間を無くし、 ・ 産ラインの省 ・ 化や環境保全に ・ きく貢献する製品として、近年急速に需要が拡 ・ しています。

■営業スタイル：

発電案件は既存顧客との関係深耕がメインのルート営業です。新規営業としては、当社HPやお電話等からの問い合わせに応える反響営業が中 ・ で、テレアポや ・ び込み営業は ・ 切ありません。個 ・ ノルマはなく、チームで数値 ・ 標を追いかけるスタイルです。顧客と深く向き合い、最適なソリューションを追求します。

■業務フロー：

お客様からの問い合わせ対応、課題のヒアリングから、技術的な仕様の打ち合わせ、提案、受注、ドイツ本社への発注、アフターフォローまで、 ・ 気通貫で担当します。 ・ ・ で、これらの業務を円滑に進めるためサポート体制も整っています。 ・ 積もりや資料作成といった事務作業は、専任のアシスタントがフォローします。これにより、営業は顧客との交渉や技術的な提案といった、より専 ・ 性が求められるコア業務に集中できます。

■担当エリア：

神 ・ を拠点に、 ・ ・ 本エリアをメインに担当。担当社数は5社程度です。 ・ に数回、1泊2 ・ 程度の国内出張があります。
※個 ・ ノルマはなく、チームで ・ 標達成を ・ 指すスタイルです。

Required Skills

【必須】

■機械メーカーや商社での法 ・ 営業経験

■英語を使 ・ することに抵抗がなく学ぶ意欲がある ・

■普通自動車運転免許

【歓迎】

■産業機械やプラント設備に関する知 ・ をお持ちの方

■顧客の課題解決型の提案営業（ソリューション営業）のご経験がある方

■ ・ 業 ・ 校や ・ 学など機械 ・ 電気系学科で学んだご経験がある方

■ビジネスレベルの英語 ・ をお持ちの方

Company Description

■船舶用フィルタ装置、空気圧縮機等のルート営業、発電設備、工場設備用フィルタ装置の提案営業、アフターサービス ■
製品：工業用フィルター、コンプレッサーが中心■取引先：日系大手重工業メーカー、各造船メーカー、国内発電設備 等
独自の特殊技術が詰め込まれた水用ろ過装置も国内の工場や発電設備に販路拡大中。今後もさらなるビジネス拡大が見込まれます。