



CV (Commercial Vehicle : 商用車=トラック) 海外営業_ISZH088

いすゞ自動車株式会社での募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

いすゞ自動車株式会社

Job ID

1571805

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

6 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

08:45 ~ 17:45

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 (会社指定カレンダーによる週...)

Refreshed

February 21st, 2026 06:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2263414】

【職務のミッション】

海外CV事業・販売に関する様々な課題・施策の企画・推進、現地販売会社サポート

【職務の内容】

- ・地域別の販売・事業戦略、価格政策策定
- ・地域別の事業課題に対する対策/施策の企画立案/実行
- ・新車販売からアフターセールスまでライフサイクル全域における現地販売会社サポート
- ・販売準備（価格/商品投入/商流/契約）

- ・販売管理（受発注/出荷業務/実績管理）
- ・マーケット分析（経済/市場/業界動向/セグメント分析）

【やりがい】

- ・100年に一度と言われる自動車業界の変革期において、自らの知見で会社の変化を先導する役割を担う機会がある
- ・世界150ヶ国で販売する海外CV事業において、さらなる事業拡大を目指す中で様々なチャレンジの機会があり成長できる
- ・海外赴任をして現場で市場と関わったり、現地事業運営を行う機会がある。（赴任の可能性がある海外販売関連会社は約20社）

【入社後のキャリアパス】

3~5年後：本社でのグループリーダー（課長）、海外現地法人駐在でのマネジメントポジション

Required Skills

【求める経験】

- ・商用車や他製造業において「海外で営業に関わる業務経験」もしくは「日本で海外市場を扱う営業業務経験」（尚可）
- ・プロジェクト・事業課題の推進管理経験

【求めるスキル】

- ・ビジネスレベルの英語力
- ・論理的かつ柔軟な思考力、数的センス（尚可）
- ・自動車に関する基礎的な技術知識
- ・自動車業界のビジネスに関する知識
- ・経営知識（会計・マーケティング・人的資源管理）

Company Description

大型・中型・小型トラック、バス、自動車用ディーゼルエンジン、産業用ディーゼルエンジンの開発、製造、販売