



【800～2000万円】Senior Regional Sales Manager Japan (Automotive) ...

香港移遠通信技術有限公司での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓...

#### Job Information

##### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

##### Hiring Company

香港移遠通信技術有限公司

##### Job ID

1571602

##### Industry

Communication

##### Company Type

International Company

##### Job Type

Permanent Full-time

##### Location

Tokyo - 23 Wards

##### Salary

8 million yen ~ 20 million yen

##### Work Hours

09:00 ~ 18:00

##### Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

##### Refreshed

January 8th, 2026 15:14

#### General Requirements

##### Career Level

Mid Career

##### Minimum English Level

Business Level

##### Minimum Japanese Level

Native

##### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

##### Visa Status

Permission to work in Japan required

#### Job Description

[求人No NJB2340647]

[About Quectel]

Quectel is a global IoT solutions provider: we exist to connect devices and people to networks and services powering digital innovation and helping to build a smarter world. Our products and services help make life more convenient efficient comfortable prosperous and secure.

[Responsibilities:]

1. Grow our Automotive business and accounts in Japan to a maximum share possible
2. Cooperate and align with our RSD in Japan about Automotive accounts and related
3. Cooperate with and influence Product Managers to secure all products are best fit to market
4. Cooperate with partners and further build partner relations to support our success
5. Cooperate with other regions (Globally) to secure that a Global cooperation works well for all accounts
6. Regular reporting to all key stake holders in Quectel
7. Usage of RCM (SalesForce/Cloud CC) per Quectel's requirements
8. Attending to fairs events related to Automotive

#### 【業務内容（和文）】

1. 日本における自動車関連事業と顧客シェアの最大化
2. 自動車関連顧客および関連事業に関して、日本のRSDと協力・連携する
3. プロダクトマネージャーと協力し、すべての製品が市場に最適なものとなるよう働きかける
4. パートナーと協力し、パートナー関係をさらに構築することで、当社の成功を支える
5. すべての顧客にとってグローバルな連携が円滑に機能するよう、他の地域（グローバル）と協力する
6. Quectelのすべての主要ステークホルダーに定期的に報告する
7. Quectelの要件に従ってRCM (SalesForce/Cloud CC) を活用する
8. 自動車関連展示会やイベントに参加する

---

#### Required Skills

1. 自動車、車載の業界経験、リレーション3年以上
2. 法人営業経験3年以上
3. 英語（読み書きおよび口頭）が堪能であること
4. 必要に応じて出張可能な方

---

#### Company Description

当社は、セルラー無線通信モジュール、GNSSやアンテナ等のIoTソリューションを提供するリーディングサプライヤーです。当社は、デバイスや人をネットワークやサービスに接続し、デジタルイノベーションを推進し、よりスマートな世界の構築を実現します。当社の製品は、生活をより便利で、効率的で、快適で、豊かかつ安全にするのに役立ちます。Quectel is the leading one of the IoT wireless solutions vendors. At Quectel we are passionate about creating innovative solutions that help build up a smarter world for human beings. If you are a talented and driven engineer who shares our vision we invite you to join Japan FAE team.