【英語必須】VIP Travel Curator / Sales Partner【業務委託】

世界のVIPに“選ばれる旅”を提案 / ラグジュアリー×セールス / 稼働応相

Job Information

Hiring Company
TOKI, Inc

Job ID
1571479

Industry
Tourism

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Freelance

Location
Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Train Description
Tokyu Toyoko Line Station

Salary
4 million yen ~ 12 million yen

Work Hours
稼働時間：相談可能

Holidays
土日祝　※プロジェクトによっては変動あり

Refreshed
October 29th, 2026 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level
Fluent Level

日本語N1レベル

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

∽ About TOKI ∽

TOKIは、世界中のUltra High Net Worth Individuals (UHNW) に向けて、本格的な日本の文化を軸としたオーダーメイドの体験をプロデュースするLuxury Travel Companyです。

我々の仕事は、単なる「旅行の手配」ではあらず、お客様毎の価値観、美意識を深く理解し、その方の記憶に一生残る体験を創り上げることです。

文化財のお茶室での茶道体験や名料亭での懐石料理づくり、刀鍛冶などの伝統職人の工房など、通常は立ち入れない「匠の世界」へゲストを案内し、日本が誇る文化の体験を企画実施します。 日本での旅を通じてお客様にインスピレーションを与え「一生に一度の思い出」になるような時間を演出しています。

世界中のVIPやエグゼクティブ、芸術家や王族まで、一万人を超えるゲストに特別な体験を届けて参りました。インバウンド業界のハイエンド旅行・文化体験のパイオニアでありながら、同時に、私たちは旅行業界そのもののアップデートにも挑戦しています。

~ Position Overview ~

本ポジションでは、世界トップクラスの富裕層の方々と、旅を通じた感動・信頼・長期的な関係構築を担っていただきます。

ハイエンドかつ文化的な旅程をキュレーションし、ゲスト一人ひとりに寄り添ったきめ細かなサービスを提供していただきます。

旅慣れた、感度の高いお客様の日本体験を最高のものにすべく臨機応変に対応し、思い出に残る体験を陰ながら支える重要な役割です。

~ What You Will Create ~

世界中のVIP顧客のための、完全オーダーメイドのラグジュアリートラベルの企画と提案を行なっていただきます。

五つ星ホテル、プライベートジェット、予約困難店の著名シェフ、文化人、現地の特別なネットワークを活用した体験を提案します。

「行ったことがない場所」ではなく、「まだ誰も体験していない旅」を創り出すことが大切です。

~ Key Responsibilities ~

- UHNW / VIPクライアントとのリレーション構築・セールス
- 顧客のライフスタイル・嗜好・価値観を深く理解したヒアリング
- パートナー (職人の方々、ガイド、ホテル等) と連携した旅程設計
- 旅前・旅中・旅後まで一貫した顧客体験のプロデュース
- 長期的な顧客関係の構築 (リピート・紹介)
- 売上・受注率・顧客満足度などの指標を意識したパフォーマンスマネジメント
- 個人およびチーム目標に対するコミットメントと継続的な改善

■アピールポイント

∽ Why TOKI ∽

- 世界最高水準のお客様と向き合える環境
- 旅・文化・人を深く理解することで、自身の感性も磨かれる
- まだ完成していないブランドを共に創っていくフェーズ
- 年齢や肩書きではなく、感性・提案力・成果が正当に評価されるカルチャー
- 数字と美意識、その両立を求められる希少なポジション

“世界を知り、日本を知る”

単なる仕事の枠を超え、感性を磨き、世界観を広げる稀有な場です。

TOKIで、その中心に立ってみませんか。

∽ What Awaits You ∽

この仕事で得られるのは、売上数字だけではありません。

- 世界の一流と対話する経験
- 人生の節目に寄り添う仕事
- 「あなたにお願いしたい」と言われる関係性

“世界を知り、日本を知る”

単なる仕事の枠を超え、感性を磨き、世界観を広げる稀有な場です。

TOKIで、その中心に立ってみませんか。

■勤務時間

- 所定労働時間：7時間　※フレックス制（コアタイム11:00~17:00）
- 勤務時間外の現場・メール対応が発生する場合があります。
- 繁忙期には土日出勤や残業対応などもございます。（代休取得推奨）

※ハイブリッド出社不可（ただし案件やお打ち合わせにより直行直帰可能）

※給与および勤務場所、時間などはフルタイム（社員）に適用される内容です。

業務委託契約の場合は、個別の契約内容に基づいた働き方をお願いしております。

休暇・休日

休日・休暇：土日祝

平均残業時間30時間程度（定時での帰宅を推奨）

※プロジェクトや繁忙期によっては変動あり

Required Skills

▼必須

TOKIのVisionへの共感とパッション

TOKIのミッションである**「海外のお客様に日本で人生最高の体験を届けること」**への共感を持ち、自らもその実現に情熱を注げる方。ゲストの喜びや感動、社会へのインパクトを自身のモチベーションにできる方。

- ◎日本語能力：N2レベル以上
- ◎英語能力：流暢以上
- ◎その他言語歓迎（フランス語、スペイン語）
- ITスキル
- 高いコミュニケーション能力と信頼構築力
- 顧客の期待を超えることに喜びを感じられる方

▼歓迎

- 富裕層向け営業、Luxury、Hospitality業界での経験
- プライベートバンク、コンシェルジュ、外商経験
- 海外在住・海外ビジネス経験
- アート、食、建築、文化への強い関心
- チームマネジメント＆事業リード経験
- 提案型法人営業実務経験

Company Description