



【スペイン語】大手旅行グループでの企画営業・仕入れ交渉／紹介予定派遣／土日祝休み／月収30万円以上可@東京

スペイン語圏のサプライヤーと日本をつなぐ、グローバル企画営業。

Job Information

Recruiter

[Fellowship co.,ltd.](#)

Job ID

1571384

Industry

Tourism

Job Type

Temp to Perm

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

3 million yen ~ 3.5 million yen

Hourly Rate

2000

Work Hours

勤務時間(HP) 9 : 30 ~ 18 : 00 (1日7時間30分を基本とする)

Holidays

休日 土, 日, 祝

Refreshed

February 4th, 2026 09:01

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Spanish - Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

仕事内容 スペイン語圏の現地業者（ホテル、レストラン、交通機関、イベント会場など）を対象とした、インバウンド旅行・MICE案件の仕入れ・企画・交渉業務をお任せします。

具体的には：

- スペイン語を用いた現地サプライヤーとの直接交渉（条件・価格・契約締結）
- 団体旅行やMICE（国際会議・展示会等）の見積取得
- 宿泊施設や交通手段の手配・サービス内容の改善依頼
- 契約に関する調整・管理業務

日本の大手旅行グループのノウハウを活かしながら、海外のパートナーと対等に渡り合うやりがいのあるポジションです。

おすすめポイント

- **紹介予定派遣**：一定期間の派遣終了後、双方合意のもとで直接雇用への切り替えを前提とした募集です。長期的なキャリア形成が可能です。
- **グローバルな裁量権**：スペインの業者と直接やり取りし、価格交渉から契約まで一貫して担当できるため、自身の交渉力がダイレクトに成果に繋がります。
- **ワークライフバランス**：土日祝休み、残業は月平均20時間以内と、プライベートと仕事を両立しやすい環境が整っています。
- **大手グループの安定性**：日本を代表する旅行グループの一員として、大規模な国際案件に携わることができます。

Required Skills

必須スキル

- スペイン語：ネイティブレベル
- 日本語：ビジネスレベル（JLPT N1相当）
- 社会人経験（業界不問）
- PCの基本操作（Word, Excel, メール）

活かせるスキル

- 旅行業界、観光業、ホテル業界での実務経験
- 営業、バイヤー、交渉実務の経験
- MICE（国際会議、インセンティブ旅行）に関する知識

Company Description