



韓国IT大手企業にてITソリューション営業担当（マネージャー候補）を募集[韓国語できれば尚可]

韓国語が活かせる | 韓国大手企業勤務

Job Information

Recruiter

Global Initiative Corporation

Hiring Company

韓国IT大手企業

Job ID

1571378

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

7 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

フレックスタイム制：コアタイム11:00～15:00、フレキシブルタイム8:00～11:00 /15:00～22:00

Holidays

土日祝 年次有給休暇制度 1時間単位の年次有給休暇制度 積立年次有給休暇制度 リフレッシュ休暇 傷病休暇 など

Refreshed

April 29th, 2026 08:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Korean - Business Level

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

<仕事内容>

自社クラウドサービスの事業推進および、新たな市場開拓を担うキーマンとしてご活躍いただきます。
単なる「製品売り」ではなく、ビジネス拡大に向けた戦略立案からアライアンス構築まで、
裁量を持って取り組めるポジションです。

【具体的な業務内容】

- ・クラウド事業の企画・推進：外部向け事業管理を含めた、戦略的な事業展開のリード
- ・アライアンス推進／パートナー戦略（MSP発掘・管理）：インフラを共に展開するMSP（Managed Service Provider）の開拓およびリレーション構築や協業先との強固なパートナーシップの構築。
- ・セールス戦略の立案：AWSやGoogle Cloudなどを利用している企業をターゲットに、コストメリットと技術力を活かしたリプレイス・マルチクラウド提案。
- ・組織マネジメント：日本市場拡大に向けた営業組織の設計・強化を担います。また、エンジニア組織との連携を強化し、技術力を活かした提案活動を推進。韓国本社と連携しながら、日本拠点の営業組織の運営をリードしていただきます。

Required Skills

- ◆ 必須スキル・経験
 - ・クラウド／ITインフラ業界での法人営業経験（目安10年以上）
 - ・マネジメント経験
 - ・同業界における顧客
 - ・パートナーネットワークを有する方
- ◆ 歓迎スキル・経験
 - ・組織マネジメント・立ち上げ・再構築などの経験
 - ・韓国語でのコミュニケーションが可能な方
 - ・MSP／Sler／クラウドベンダーでの事業責任者経験

Company Description