



韓国IT大手企業にてITソリューション営業担当を募集[韓国語＆日本語力が必要]

韓国語が活かせる | 韓国大手企業勤務

Job Information

Recruiter

Global Initiative Corporation

Hiring Company

韓国IT大手企業

Job ID

1571378

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours

フレックスタイム制：コアタイム11:00～15:00、フレキシブルタイム8:00～11:00 /15:00～22:00

Holidays

土日祝 年次有給休暇制度 1時間単位の年次有給休暇制度 積立年次有給休暇制度 リフレッシュ休暇 傷病休暇 など

Refreshed

February 4th, 2026 09:01

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Korean - Business Level

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

<仕事内容>

自社クラウドサービスの事業推進および、新たな市場開拓を担うキーマンとしてご活躍いただきます。

単なる「製品売り」ではなく、ビジネス拡大に向けた戦略立案からアライアンス構築まで、裁量を持って取り組めるポジションです。

【具体的な業務内容】

- ・クラウド事業の企画・推進：外部向け事業管理を含めた、戦略的な事業展開のリード
- ・アライアンス推進／パートナー戦略（MSP発掘・管理）：インフラを共に展開するMSP（Managed Service Provider）の開拓およびリレーション構築や協業先との強固なパートナーシップの構築。
- ・セールス戦略の立案：AWSやGoogle Cloudなどを利用している企業をターゲットに、コストメリットと技術力を活かしたリプレイス・マルチクラウド提案。

Required Skills

■必須要件（MUST）

- ・クラウド又はIT業界での営業経験5年以上
- ・IT関連企業での勤務経験
- ・社内外との円滑なコミュニケーション能力

■歓迎要件（WANT）

- ・技術系ビジネスへの理解がある方
- ・協業・アライアンス推進の経験
- パートナー企業との交渉・関係構築
- ・韓国語でのコミュニケーションが可能な方

Company Description