

【直接購買】国内大手トラックメーカーの原材料バイヤー

【直接購買】国内大手トラックメーカーの原材料バイヤー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1571280

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 7 million yen

Refreshed

January 6th, 2026 12:05

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、事業統合を見据えた新しい原材料調達戦略の立案・実行をリードし、鋼板・特殊鋼などの重要原材料を担当する戦略バイヤーの役割です。年間数十億円規模の購買を担い、コスト最適化とサプライヤーマネジメントを通じて企業競争力の強化に貢献します。

企業情報

クライアントは、日本を代表する大型モビリティメーカーのグローバルグループ企業で、商用モビリティの開発・生産に深く関わる組織です。国内外のサプライチェーンを持ち、原材料から完成品まで一貫したモノづくりを行う大規模な製造企業であり、今後の事業統合に向けて調達戦略の進化を図っています。

職務内容

原材料（鋼板、特殊鋼など）に関する調達戦略の企画・立案・実行
年間数十億円規模のコスト削減目標達成に向けたバイヤー業務
サプライヤー（鉄鋼メーカー・商社）との交渉および関係構築
部品サプライヤーに向けた集中購買スキームの企画・推進
原材料市場の調査・分析を通じた調達戦略の継続的改善
事業統合を見据えた新会社向け調達プロセスの再構築

社内ステークホルダーとの連携による購買最適化の推進

条件・待遇

■ 統合フェーズならではの"新しい調達戦略づくり"に携われる

大規模な事業統合を控え、原材料調達の仕組みを刷新していく重要フェーズ。「ゼロから戦略を生み出す」「仕組みをつくる」という希少な経験を積むことができます。

■ 年間数十億円規模の原材料バイイングをリードできるスケール感

担当領域は鋼板・特殊鋼など、企業の競争力を大きく左右するコア原材料。大きなビジネスインパクトがある購買をダイナミックに動かせるポジションです。

■ グローバルメーカーの供給網を支えるキープレイヤー

国内外の鉄鋼メーカーや商社と直接交渉し、モノづくりを支える"要"として活躍できます。

■ 裁量の大きい働き方 × フレックス × リモート可

コアタイムなしのフレックスタイム制、リモートワーク可、自動車・自転車・バイク通勤も可能な自由度の高い環境。

■ 市場価値を高められる調達の専門性を習得

原材料市場・鋼材の知識、サプライチェーン全体を見渡す視点など、どの業界でも評価される"調達プロフェッショナル"としてのキャリアを構築できます。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Kento Horimai on +81 366 276 062.

Required Skills

製造業または関連業界で3年以上の購買経験

調達業務の基礎知識、およびExcel / PowerPoint の実務スキル

原材料や商用車ビジネスへの興味・理解を深められる姿勢

サプライヤーと良好な関係を築き、競争原理を推進できる交渉力

原材料調達、商用車部品の購買、または営業経験があると尚良い

ロジスティクスやサプライチェーン戦略の理解があるとプラス

Power BI やデータ分析の知見があれば歓迎

Company Description

クライアントは、日本を代表する大型モビリティメーカーのグローバルグループ企業で、商用モビリティの開発・生産に深く関わる組織です。国内外のサプライチェーンを持ち、原材料から完成品まで一貫したモノづくりを行う大規模な製造企業であり、今後の事業統合に向けて調達戦略の進化を図っています。