



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

中国語 / 宝石ジュエリーの販売スタッフ・展示会の運営（中国語対応あり）【土日休み / 年間休日120日】

お客様は主に中国語や英語を話す海外の専門業者の方が中心となります。

Job Information

Recruiter

Global Leaf

Job ID

1571140

Industry

Apparel, Fashion

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Taito-ku

Salary

3.5 million yen ~ 6 million yen

Hourly Rate

想定年収：350万円～600万円 ※固定残業代（月10時間分・2万円以上）を含みます。

Work Hours

10時00分～19時00分（実働8時間）

Holidays

■完全週休2日制（土曜・日曜） ■年未年始休暇 ■夏季休暇 ■有給休暇 ■慶弔休暇 ■マンスリー休暇 他 ※年間休日120日

Refreshed

June 8th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Chinese (Mandarin) - Daily Conversation

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項】

将来性の高いISDGsなビジネスモデルで、エシカルジュエリーを広めている当企業。専門業者から宝石・ジュエリーを直接査定・買い取りし、他社ではまねできない技術で生産した商品は、国外で爆発的な売れ行きを見せています。大阪からはじまり、福岡・愛知など続々と支店も拡大。仕入れが増えれば利益の出る仕組みを構築したノウハウで、国内トップのシェアを取りたいと考えております。

販売部としても、展示会への出展回数を国内外ともさらに増やし、新たな販路拡大を目指しております。積極的なアイデアだしや新規開拓のためのアクションを起こせる方は大歓迎。ぜひ一緒に事業を牽引して行ってほしいと考えています。

【業務概要】

適性に応じて、店舗販売または展示会運営のどちらをメインでお任せするか決めていきます。先輩の多くも未経験からのスタートのため、初めての方もご安心ください！

【具体的な業務内容】

《店舗販売がメインの場合は...》

■店舗での接客・販売

店舗を訪れるのは、主に中国語や英語を話す海外の専門業者の方が中心。そんなお客様に向け、当企業ジュエリーの魅力をご紹介し、提案していきましょう。1日あたり約10組ほどのお客様が訪れます。

■ライブ配信販売のサポート

当企業の一部スペースを貸し出し、専門業者であるお客様がジュエリーのライブ配信販売を行なうことも。その際は、お客様をスペースにご案内したり、商品をお渡ししたりといったお手伝いの他、次回貸し出し日程の調整などをお願いします。

《展示会の運営がメインの場合は...》

■展示会の準備・運営

主催者とのやり取りや社内のスケジュール調整、データの分析といった事務的な作業だけでなく、コンセプトや展示商品、空間デザインの決定など、ディレクション業務もお任せ。別部署とも連携しながらアイデアを出していき、社内一丸となってイチから展示会をつくりあげていきます。

※いずれのチームでも、両方の業務を兼務します。

※その他、商品写真の撮影やECサイト・オークションへの出品、SNSの更新といった補助業務もお任せします。

Required Skills

【必須スキル/経験】

■接客や販売の経験がある方

■普通自動車免許保有者（AT限定可）

【歓迎スキル/経験】

■中国語：日常会話レベル以上

※海外での販売イベントがあるため、お客様と会話ができるレベルを想定しています。

Company Description